



PABLO BLASCO BIGATA

GESTOR COMERCIAL

SOBRE MÍ

Más de 14 años de experiencia en el sector Horeca, acostumbrado a trabajar por objetivos tanto individuales como colectivos, habilidades de comunicación y trabajo en equipo. Resolutivo, buena capacidad organizativa y de adaptación al cambio así como buena gestión ante momentos de incertidumbre y complejidad.

DATOS PERSONALES

41

Tu edad

CONTACTO

@ p.blascobigata@gmail.com

678915101

f Pablo Blasco

in Pablo Blasco Bigata

EXPERIENCIA LABORAL

- **Promotor de ventas** Marzo 14-Actualidad
ZADISA (DISTRIBUIDOR OFICIAL HEINEKEN Y SCHWEPPES EN ZARAGOZA Y HUESCA)
Reportando al Director Comercial, gestión de un equipo de rutas de preventa asignadas a mi zona en Zaragoza y Huesca ayudando a la consecución de objetivos y desarrollo de las mismas, resolución de incidencias o seguimiento de las acciones comerciales y promocionales de la empresa. Captación de nuevos clientes, tanto de botella como de barril, implementación de botella de hostelería en clientes de la competencia, acompañamientos con proveedores. Maximizar rentabilidad en el punto de venta. Evolución de Negociación del porfolio en punto de venta.
- **Promotor de ventas** Sep 2011-Mar 2013
DAHSA
Venta en canal horeca de vinos y licores de compañías como Maxxium, diageo, Bacardi, Osborne.
- **Promotor de ventas** Oct 2010-Jul 2011
EMPRESA
Venta en horeca de vinos de bodegas Enate, Marqués de caceres, rioja alta.

EDUCACIÓN

- **Diplomado en Ciencias Empresariales** Sep 2003-junio 2008
ESCUELA UNIVERSITARIA ESTUDIOS EMPRESARIALES DE ZARAGOZA
- **Diploma de especialización en asesoramiento integral de empresas** Sep 2007-jun 2008
ESCUELA UNIVERSITARIA ESTUDIOS EMPRESARIALES