



Jose Luis B.

TÉCNICO COMERCIAL
Valencia, Madrid, Barcelona

Tras más de 20 años de experiencia comercial, me desenvuelvo perfectamente tanto en un perfil consultivo como hunter. Acostumbrado a trabajar con mucha autonomía bajo las directrices de la empresa, busco el cumplir objetivos desde la perspectiva del trato personal junto con las ventajas ofrecidas por el producto.

HABILIDADES

Excell, Word, Power Point , Logro de objetivos, Liderazgo de equipos, Negociación, Protección, Seguimiento, Trabajo en equipo, Empatía, Protección de la empresa, Preseverancia, Localización interlocutor adecuado, Tolerancia a frustración, Gestión, CRM.

EXPERIENCIA

- UMESAL Responsable comercial Ene'20

Venta de subcontratación de mecanizado a nivel nacional.

- MSS LASERS Director nacional sept13 - sept14

KAM Península Ibérica may18 - may19

Empresa inglesa nueva implantación nacional del sector de deformación de metal.

Dedicada a la venta de maquinaria de corte láser y generador de nitrógeno para el sector del metal. Me encargaba de la parte comercial, relación con clientes y proveedores nacionales, así como de la agenda del SAT. La cartera de clientes era únicamente de SAT.

- TERMPROTECT Técnico comercial jun16 - abr18

Empresa de nueva creación del sector de la construcción. Comercializabamos puertas y ventanas de PVC del Grupo Profine (Kommerling, Kbe y Trocal). Se realizaban visitas a empresas de construcción, reformistas, talleres de aluminio, arquitectos y prescriptores. Clientes cero en un inicio.

- GAS N2 Especialista comercial ene11 - dic12

Empresa de nueva creación multisectorial sin cartera de clientes.

Proyecto de 2 años para comercializar generadores de nitrógeno en los sectores del metal, alimentación y plásticos.

- TCI Cutting Técnico comercial sept08 - jul12

Empresa española referente en sector deformación metal. Venta de máquinas de waterjet por la zona Norte de Península. Venta de contratos de mantenimiento y de consumibles. Los dos últimos años fui el responsable nacional de ventas, coincidiendo con el comienzo del proyecto de fabricación de láser, y reliazando la venta de las primeras unidades fabricadas.

EDUCACIÓN



Uni. Camilo Jose Cela.

MBA Direccion comercial y
Marketing. -realizando-



Universidad a Distancia.

Ingenieria Mecanica. - realizando-



ESIC Busine

ss & Marketing School.

Técnicas de negociación comercial
2012

OTROS

Persona de apoyo a padres en Ita

Disponibilidad inmediata

Actividades deportivas habitualmente

Ponente en CEEI Valencia 2010
y Cámara de Comercio 2011 :

-LOS PROCESOS DE VENTA junto
Emilio Mateu

- Etisolar Director de ventas ctas claves dic05 - jul08

Empresa israelita de nueva implantación del sector construcción energía renovables sin cartera de clientes. Venta y cierre de instalaciones ACS en promotoras nacionales y apoyo tanto técnico como de ventas a los instaladores regionales.

- Ind. Gradhermetic Delegado comercial feb02 - nov05
Empresa española de gran influencia en el sector de la construcción.

Comercializábamos productos de persianas orientables, techos metálicos y soluciones de control solar mediante la visita a constructores, talleres de aluminio y la prescripción con promotoras y estudios de arquitectura.

- Proyecciones Toma Socio feb95 - ago01

Empresa de nueva creación sector construcción, proyectados de morteros, monocapas y perlitas.

Empresa de nueva creación siendo los primeros en implantar las máquinas de proyectados en el Levante, ofrecíamos servicios más rápidos, producto más homogéneo y mejores acabados a empresa constructoras.