



56357 - LEANDRO (34 años)

Dirección: 28028, Madrid

Formación Académica

Universidad de La Rioja
Publicidad y relaciones públicas (Licenciatura)
2012 - 2016

MBA - EAE Business School

Experiencia laboral

BUSINESS SUPPORT
SPECIALIST

AXPO IBERIA S.L.U. – España

01/05/2017 - actualidad

Creación y Desarrollo de canal de ventas Indirecto gestionando una cartera de más 200 GW.

- Responsable de gestión de Asesorías Energéticas, Consultorías y Agentes comerciales.
- Establecimiento de política y estrategia comercial.
- Análisis de nuevos canales; Administraciones Públicas.
- Formación a nuevos miembros y canales de venta.
- Revisión y seguimiento de equipos de Atención al Cliente.
- Control de switching a Distribuidoras de mercado ibérico.
- Análisis técnico-económico de licitaciones junto a KAMs.
- Parte activa en el plan de acción para asegurar la rentabilidad y cobro de las operaciones comerciales.

COORDINADOR DE ATENCIÓN AL CLIENTE Y EQUIPOS COMERCIALES

IBERDROLA S.A. – España

01/08/2009– 30/06/2017

Coordinación de canales de venta y gestión de equipos comerciales en la zona norte de Madrid, posicionándolos en el Top10 de ventas de la empresa.

- Planificación y ejecución de la estrategia comercial.
- Responsable de selecciones de contratación y formación de nuevos miembros.
- Soluciones adaptadas a las necesidades de los clientes.

Responsable de Portugal y Cataluña en departamento B2B de Contratación en importante empresa del sector de la papelería, con enfoque en procesos administrativos.

ADIMPO S.A. – España

01/01/2008 - 30/04/2009

Responsable de Portugal y Cataluña en departamento B2B de Contratación en importante empresa del sector de la papelería, con enfoque en procesos administrativos.

Idiomas

Inglés - Conversación

Portugués - Bilingüe

Español - Bilingüe

Alemán - Básico

Otros datos de interés

Disponibilidad para viajar

Disponibilidad Geográfica

Permiso de conducir Vehículo propio