

C.P

Información personal

- Nacionalidad: Hispanofrancesa
- lugar de nacimiento: Vinaroz (Castellón)
- Fecha de nacimiento 28/09/1977
- Carnet de conducir B1

Educación

EGB. Liceo Francés de Barcelona

Bachillerato Colegio SPEH

Barcelona 1997 COU Colegio

SPEH Barcelona

1998-2002 Diplomatura de Turismo en ESMA

2006-2007 Técnico Superior en Gestión Comercial i Marketing en el COACB (Colegio Oficial de Agentes Comerciales de Barcelona)

2017-2018 Master en dirección comercial y Marketing en la escuela de negocios IMF adherida a la Universidad Camilo José Cela.

2020: What's UP English Academy: preparacion First Certificate

Idiomas

Catalán Hablado y escrito, Nativo

Castellano Hablado y escrito, Nativo.

Inglés Nivel alto hablado y escrito

francés hablado y escrito, Nativo

Formación informática

Curso del entorno Windows y Office en News Horitzons Barcelona

- Word: a nivel de usuario.
- PowerPoint: a nivel de usuario.
- Excel: a nivel de usuario
- Internet: a nivel de usuario.
- Outlook: a nivel de usuario.

**Experiencia
laboral**

2017 -2019 (2 Años)- **SEMIN SAS.** (Responsable Comercial) representando a dicha empresa francesa dedicada al la fabricación de materias primas para el mundo de la placa de yeso; en el ámbito geográfico de Catalunya y Aragón y entre mis funciones principales consistía en el mantenimiento de la cartera de clientes, búsqueda de nuevas oportunidades de negocio, formaciones tanto a vendedores como a aplicadores, animación de ventas en el punto de venta, asistencia a ferias y eventos, y mis principales clientes eran almacenes de materiales de construcción, tanto grandes grupos como independientes.

2011-2017 (6 años) **HISPABAÑO** (Responsable Comercial) representando dicha empresa ubicada en Sevilla, fabricante de Mamparas de baño tanto acrílicas como de vidrio, en el ámbito geográfico de Cataluña y entre mis funciones principales consistía en la de control y asesoramiento de los diferentes agentes multicartera repartidos en las áreas asignadas, mediante reuniones semanales y la realización de visitas tanto a carpinterías metálicas, como tiendas de reformas y Saneamientos. También me encargaba de la tramitación y resolución de incidencias de producto que pudieran surgir y el ofrecimiento del servicio de montaje a través de montadores autónomos previamente seleccionados.

2009-2011(2 años) **CONFORTEL HOTELES** (ejecutivo de ventas), representando la cadena hotelera. Contactando con PYMES, y empresas de eventos principalmente, para ofrecer tarifas negociadas para los hoteles. De toda España, pero principalmente para los cuatro situados en Barcelona.

2007-2009 (2 años) **KANAFLEX** ,(comercial exportación), me encargo de las labores propias de dicho departamento como son mantenimiento de las cuentas de los clientes europeos y búsqueda de nuevos clientes, para empresa dedicada a al fabricación y venta de mangueras de alta calidad Tanto de caucho como de PVC para diferentes usos industriales y agrícolas.