

CURRÍCULUM VITAE

ID-55684

DATOS PERSONALES

FECHA DE NACIMIENTO: 07 de Octubre de 1985
DIRECCIÓN: 36470, Salceda de Caselas
ESTADO CIVIL: Casado
LUGAR DE NACIMIENTO: Pontevedra

FORMACIÓN ACADÉMICA:

Septiembre 2003 – Junio 2005 *Ciclo Grado Superior en Administración y Finanzas.*

I.E.S Ribeira do Louro.

- Otros estudios:

Técnicas de venta y Gestión Comercial.

Ventas y Negociación.

(Impartidos por Delegado y director comercial de compresores Betico S.A., Don Jose Manuel Pazo)

INFORMÁTICA:

Dominio de Office completo.

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

-(Agosto) 2005 -(Agosto) 2011 Galnac, S.L. (Gallega de neumática y aire comprimido)

Técnico de ventas en Compresores, Perforación hidráulica y neumática.

Resumen de experiencia profesional:

Técnico de ventas especialista en aire comprimido, perforación hidráulica y neumática, creando una red de distribución para España y Portugal.

Así mismo, gestionando compra de productos, marketing y expansión comercial.

Organizar Ferias a nivel internacional (Verona, Porto, Madrid...).

Seguimiento de desarrollo de productos (I+D+i) y estudio de viabilidad de mercado.

Gestión de cobros

-(Febrero) 2012 – (Marzo) 2013, Neumáticos J.L.

Técnico de ventas neumáticos Bridgestone División Industrial Galicia y Portugal.

Resumen de experiencia profesional:

Comercial división industria neumáticos Bridgestone, expansión ámbito de trabajo nivel Galicia y Portugal, creación nuevos clientes y mantenimiento de los ya existentes, coordinar todo el proceso comercial desde la primera visita, pasando por la oferta, negociación, pedido y gestión de cobro.

-(Abril) 2013 – (Diciembre) 2015, POLIMUR, S.A.

Jefe de área Galicia. Fabricante de Film plásticos, envases y embalajes.

Resumen de experiencia profesional:

Responsable Comercial Galicia y Norte de Portugal.

Mantener mercado existente y apertura de nuevos clientes. Prospección de mercado y planes a seguir para cumplir objetivos de venta.

Acciones de venta personalizadas para aumentar el consumo. Gestiones de cobro.

-(Enero) 2016 – Actualidad, INDUSTRIAS VALLS 1, S.A. (PUNTO BLANCO)

Delegado comercial Galicia, Asturias y Norte de Portugal.

Resumen de experiencia profesional:

Mantenimiento mercado existente y apertura de nuevos clientes. Prospección de mercado y planes a seguir para cumplir objetivos de venta.

Acciones de venta personalizada para aumentar el consumo. Gestiones de cobro.

IDIOMAS:

- PORTUGUÉS: **Leído y hablado, NIVEL ALTOO, Escrito, NIVEL MEDIO**
 Debido al trabajo diario de venta, ferias, organismos...

OTROS DATOS DE INTERES:

- Carnet de conducir B1.
- Persona trabajadora y con facilidad aprendizaje.
- ***Compromiso, adaptabilidad y flexibilidad.***
- Fuerte sentido de la responsabilidad.

-