



# Tatiana Granados

## Ejecutiva comercial

Profesional en Comunicación Social con más de 10 años de experiencia en ventas. Soy fuerte creando, desarrollando e implementando estrategias de ventas prácticas, innovadoras y de fácil ejecución que generan un impacto positivo económico y de reconocimiento para el equipo y de la marca. Escucho a los clientes externos, encuentro necesidades y desarrollo proyectos conjuntos que contribuyan al crecimiento de ambas partes. Monitoreo constantemente a la competencia y entiendo las dinámicas del mercado lo que me permite establecer planes de acción basados en la diferenciación y posicionamiento de la marca.

## Contact

### Telefono

+34-651-184-174

### Email

Tatigranados1@icloud.com

### Dirección

Calle Jose Barbástre 28  
28017

## Referencias

Disponibles bajo requerimiento

## Experiencia

### Enero 2019 - Abril 2023

#### EJECUTIVA COMERCIAL

##### AXON PHARMA

Representante de ventas para THÉA, Laboratorio oftalmológico francés .

Logros:

- Manejo del canal institucional logrando la inclusión de productos en vademecum, para entrega a los pacientes.
- Desarrollo de estrategias exitosas y sostenibles para asegurar el cumplimiento de la cuota mensual y anual.
- Cumplimientos periódicos por encima del 100% en ventas logrando los mejores resultados a nivel país.
- Desarrollo y ejecución de estrategias claves de PR para el posicionamiento y fidelización de la marca.
- Manejo del canal Trade identificando nuevos negocios para incrementar la rotación.

### Oct 2016 - Dic 2018

#### EJECUTIVA COMERCIAL

##### LABORATORIOS COASPHARMA

Representante de ventas enfocada en médicos generales, ginecólogos, ortopedistas e internistas en la zona norte de Bogotá. Manejando diversos productos, en especial línea de dolor y ginecológica.

Logros:

- Alcanzar los indicadores propuestos por la compañía con respecto a transferencias, cobertura e impactos.
- Apertura de nuevos puntos de distribución independientes.
- Reconocimiento por nuevos médicos formuladores.

### Sept 2014 - Sept 2016

#### EJECUTIVA COMERCIAL

##### AMERICA CELL BANK - BANCO DE CÉLULAS MADRE

Manejo de la cuenta de "Colsanitas", con especial atención a las instituciones "Reina Sofía" y "Clínica Colombia", visitando a las enfermeras jefe de las salas parto, a la dirección médica obstetricia y a la unidad de alto riesgo, con el objetivo de brindar un soporte constante en el servicio de recolección de muestras y en la obtención de nuevos clientes.

Logros:

- Se logra mantener el panel asignado, con lo cual se busca el incremento del consumo, y también la consecución y la fidelización de nuevos médicos formuladores.
- Apertura y gestión de convenios con instituciones relacionadas e inclusión de nuevas plataformas de venta. Organización y planeación de eventos de capacitación en áreas de apoyo. Contacto directo y cierre de venta con el cliente final.

### Oct 2013 - Sept 2014

#### EJECUTIVA COMERCIAL

##### BARIATRIC AND NUTRITIONAL SUPPORTS

Ejecutiva comercial enfocada a nutricionistas, cirujanos bariátricos y gastroenterólogos, en la zona norte de Bogotá e Instituto Nacional de Cancerología. Se logra mantener y ampliar el panel médico asignado, aumentando la formulación; también se logra la inclusión del producto en diferentes instituciones por parte del departamento de nutrición para el manejo de pacientes hospitalizados. Visita e impulso en farmacias asignadas y desarrollo de nuevas estrategias de comercialización.

# Educación

---

- 2023  
MAESTRÍA EN COMUNICACIONES, EVENTOS Y RELACIONES PÚBLICAS  
*Esden Business School*
- 2013  
DIPLOMADO EN VISITA MÉDICA PROFESIONAL  
*Contraining Farma*
- 2006  
ESTÉTICA INTEGRAL NATURAL - QUIROMASAJE  
*Escuela de Quiromasaje terapéutico ESQUITEM*
- 2005  
ESTETICISTA INTEGRAL  
*Escuela de estética integral L'ESTHETIQUE*
- 2004  
COMUNICACIÓN SOCIAL Y PERIODISMO  
*Universidad Politécnico Gran Colombiano*