

Currículum Vitae

Inmaculada García-Uceda Serrano

Asesora en ventas con habilidades en análisis de mercado, escucha activa e investigación. Enfocada en satisfacer necesidades específicas de clientes y fortalecer relaciones comerciales.

Experiencia Laboral

Asesora Comercial – TransGourmet S.A (Madrid)

Julio 2021 – Actualidad

- Gestión de carteras y captación de nuevos clientes.
- Aplicación de estrategias comerciales.
- Asesoramiento y promoción de productos.
- Desarrollo de estrategias comerciales.
- Identificación de necesidades de clientes potenciales.

Sales Woman – Nestlé Profesional España, S.A. (División Café)

Septiembre 2019 – Julio 2021

- Comercial en canal HORECA Comunidad de Madrid y Ciudad Real (a través de distribuidores en este caso)
- Gestión de clientes y visitas comerciales.
- Seguimiento de ventas y KPIs.
- Prospección y negociación de acuerdos comerciales (definición de condiciones en función del volume y consume del cliente, con foco en rentabilidad) y referenciación de productos.
- Gestión de cobros y deudas.

Asesora Comercial – Berner España (Madrid)

Abril 2019 – Septiembre 2019

- Mantenimiento de cartera de clientes.
- Captación de nuevos clientes.
- Identificación de necesidades comerciales.

Administrativa Comercial – Distribuciones D'Gonza / Bodegas Adan, S.L.

Marzo 2010 – Abril 2019

- Atención telefónica, gestión de pedidos y facturación.
- Elaboración de informes de ventas.
- Control de stock y resolución de incidencias.

Formación Académica

Programa Superior en Dirección de Marketing y Ventas

EAE Business School – Madrid, 2020

- Marketing digital, análisis de ventas, KPIs, fijación de objetivos.

F.P. Grado Medio en Gestión Administrativa

Centro de Enseñanza Cardenal Cisneros, 2010

Otros Cursos Relevantes

- Captación y fidelización de clientes.
- PRL y seguridad laboral.
- Selección por competencias y planificación de plantillas.
- Gestión de personal y contabilidad avanzada.

Aptitudes

- Comunicación efectiva
- Orientación a resultados
- Manejo de CRM
- Desarrollo de estrategias empresariales
- Proactividad y dinamismo