

ID-56317 CÉSAR

Collado Villalba – 28400 - Madrid



DATOS PERSONALES

Persona dinámica con amplia experiencia.

Edad: 43 años (16/10/1977) Preparado para emprender nuevos retos

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2018/ACTUAL

GRUPO ALDESA

Director de desarrollo de negocio. Responsable en el área de transformación digital, electromovilidad y fotovoltaica, realizando proyectos para grandes cuentas (FC Barcelona, Sevilla FC, INECO, ISDEFE, La Liga etc.) Despliegue de plataforma Saturno en flota de País Vasco, supervisión de ejecución de proyectos, contratación de proveedores, seguimiento de facturación y pagos.

2017/2018

MERCEDES

Comercial Venta Empresas. Venta a empresas vehículo industrial ligero, elaboración de ofertas y seguimiento de las mismas, ventas especiales, captación de operaciones pymes, prospección y fidelización de la cartera existente.

2016/17 (6 meses)

NOBLEJAS MOTOR

Técnico comercial. Venta en exposición, elaboración de ofertas y seguimiento de las mismas, ventas especiales (30%), captación de operaciones pymes, prospección y fidelización de la cartera existente. Certificado por la marca, cumpliendo los estándares de SEAT.

2014/16 (FREELANCE)

GRUPO MOTOR GOMEZ

2015/16 EN PLANTILLA

Técnico comercial. Venta a empresas, elaboración de ofertas y seguimiento de las mismas, ventas especiales, captación de operaciones pymes, prospección y fidelización de la cartera existente. Homologado en varias marcas cumpliendo los estándar que marcan las mismas para el desarrollo de la venta para empresas.

2010/13

PUBLIMETRO

- **Director nacional de contratación.** Gestión de presupuestos y proyectos de publicidad, negociación de cánones. Desarrollo de eventos y acciones especiales para Adidas, Kenzo, Sevilla F.C., Madrid Carnet Joven, etc.

2009/10

SMERALDO 3000

- **Delegado Ventas Andalucía/Ciudad Real.** Proyectos de eficiencia energética en el área de Alumbrado público 100%100 licitaciones.

2006/09

PUBLIMETRO

- **Jefe de ventas/Gestor de empresas.** Prospección y negociación de cánones en el área de contrastación de espacios publicitarios de alto impacto y gran formato, conociendo las diferentes ordenanzas de publicidad exterior a nivel nacional

2003/06

TELEFÓNICA MOVISTAR. TE ABLA, COMPLUTEL, EURODIGITAL PHONE

- **Gestor de empresas.** Fidelización y captación de telefonía fija y móvil.

VALORACIÓN PROPIA

Responsable, extrovertido, don de gentes, perfeccionista, organizado. Gran capacidad para liderar equipos y alta energía motivacional

FORMACIÓN

Complementaria

Profesional:

BUP

Atención al cliente y técnica y negociación en ventas Telefónica Móviles

Idiomas:

Certificado responsable de empresas Skoda, Seat y KIA Motors
Inglés. Nivel medio hablado y escrito.