

RA

DELEGADA COMERCIAL

PERFIL

Dilatada expericia con más de 25 años como delegada comercial, captacion de grandes cuentas Catalunya y resto de la penisula en diferentes sectores, con gran capacidad en prospección y búsqueda de clientes. Con gran capacidad para la gestión y negociación con centrales de compras y clientes.

COMPETENCIAS

- Aprendizaje y utilización de conocimientos.
- Negociación.
- Orientación estratégica y consultiva hacia el cliente.
- Liderazgo.
- Persistencia y consecución de objetivos.

IDIOMAS

Castellano Nativa
Catalán Nativa

Inglés Medio

FORMACIÓN

- 2023 CURSO EN MENTORÍA DE VENTAS, DESARROLLO DE NEGOCIO Y GESTIÓN DEL TIEMPO
- 2023 CURSO EN COACHING EMOCIONAL ENFOCADO A LAS VENTAS
- 2020 CERTIFICADO EN RESILIENCIA
- 2018 CURSO EN FACILITY MANAGEMENT
- 2010 CURSO EN MARKETING Y VENTAS

EXPERIENCIA

GESTORA COMERCIAL HORECA

Dic 24 – feb 25

BGrup (Alimentacion)

Visitas a clientes, toma de pedidos, seguimiento y búsqueda de nuevos en la zona de Barcelona. Seguimiento de grupo : Tragaluz , Vapiano, Boqueria ...

DELEGADA COMERCIAL Y DESARROLLO DE NEGOCIO

Dic 23-Nov24

Bimedica-Barnaimport

Búsqueda de nuevos clientes: Hoteles, Residencias, Hospitales...

Presupuestos, presentaciones, captación y seguimiento.

Gestion de clientes : Amabir, La Vostra Llar, Holiday Inn, Eurostar...

DELEGADA COMERCIAL Y DESARROLLO DE NEGOCIO

Dic 22- Dic 23

COMSA SERVICE

Búsqueda de nuevos clientes y toma de datos para

presupuestos y licitaciones de limpieza y mantenimiento.

Gestion de clientes : Mercedes Benz, Naturgy...

DELEGADA COMERCIAL Y DESARROLLO DE NEGOCIO.

Oct 18 - Nov 22

LIMCAMAR LIMPIEZA YSERVICIOS

Seguimiento y búsqueda de clientes GGCC. Indústria,

construcción.. Asesoramiento para limpiezas post-covid19

Toma de datos para estudios económicos de limpieza.

Gestion de clientes : Inditex, Sanitas, Hospital Cima, DKV...

DELEGADA COMERCIAL Y DESARROLLO DE NEGOCIO

Jun 16-Spt 17

ELIS MANOMATIC

Desarrollo de plan de renting de lavado de vestuario laboral

y profesional. Negociación y creación de plan de

trazabilidad. Puesta en marcha y seguimiento.

Gestion de clientes : Kern Pharma, Echevarne...

EXPERIENCIA

DELEGADA COMERCIAL Y DESARROLLO DE NEGOCIO

May 15 – May 16

CETIR GRUPMÉDIC AIE

Desarrollo de negocio en área sanitaria, proyecto de análisis de mercado y prospección de nuevos pacientes. Búsqueda de nuevos centros para la realización de pruebas médicas en los centros de la empresa. Medicina nuclear, Tac, Imagen por resonancia magnética, Ecografía...

Gestion de clientes : Doctoralia, HM Hospitales, Delfos...

DIRECTORA COMERCIAL

Abr14 – May 15

RECICLATGE VERD - GRUP MARRONES

Seguimiento y control de las actividades ambientales de la empresa. Soporte en proyectos con implicaciones ambientales. Apoyo al departamento comercial en su relación con los clientes, elaborando informes para la gestión de residuos como su coste económico. Búsqueda permanente de iniciativas de innovación y mejora ambiental. Entrevistas laborales para ampliación de equipo comercial. Formadora del equipo comercial.

Gestion de clientes : Mecalux, Porcelanosa, Enrique Tomas...

TÉCNICO COMERCIAL

Abr 09 – Mar14

GRUP EVEREST - FOMENT DEL RECICLATGE

Presupuestos y visitas técnicas de Industria y construcción. Seguimiento de grandes cuentas. Búsqueda permanente de nuevos clientes. Cobro de impagados, resolución facturas. Desarrollo de soluciones medioambientales.

Gestion de clientes : Copisa, Copcisa, Calaf, Industrial Bolsera...

RESPONSABLE COMERCIAL

Ene 95 – sept 08

POLICE SUNGLASSES

Responsable comercial zona Barcelona y Girona. Seguimiento de clientes, grandes cuentas y búsqueda de nuevos. Resolución de reparaciones y problemas. Cobro de impagados. Presentación de las nuevas colecciones en toda España.

Gestion de clientes : Multiópticas, Corte Inglés, General Optica...