

ID-56824 Santiago

DATOS PERSONALES

- Año de nacimiento: **14/06/1991 (28 Años)**
- Dirección: **46900 Torrent**



FORMACIÓN ACADÉMICA

- **2017-2018: Máster en Dirección de Comercio Internacional**
ESIC Business and Marketing School, Valencia
- **2013-2017: Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas**
Universidad de Valencia, Valencia
- **2011-2013: Grado Superior en Comercio Internacional**
Instituto de Educación Secundaria Consellería, Valencia

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Curso *Marketing Digital* por IAB Spain.
- Curso de *Community Manager* por la Asociación Española de Profesionales de Social Media
- Curso *Relaciones Públicas* impartido por Círculo de Lectores, S.A.

IDIOMAS

- **Castellano:** Idioma materno
- **Inglés:**
Nivel C1 por Cambridge University (FCE)
Estancia de un año en Cardiff, Gales, Reino Unido
- **Valenciano:** Idioma materno
- **Francés:** Básico

INFORMÁTICA

- Dominio del entorno Windows, Linux e iOS y Office
- SAGE: Factura Plus y Conta Plus
- ERP: LIBRA by ORACLE, SAGE 200c
- Magento

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- Octubre 2019 – Actualmente: **DISTRIBUCIONES ESCUDERO FIJO, S.L.**
(Strategic Account Manager)
 - Desarrollo de Negocio
 - Apertura nuevos clientes
 - Gestión grandes cuentas
 - Compras internacionales
 - Importación
 - Análisis mercado internacional
 - Orientado a la consecución de objetivos
 - Asistencia a ferias internacionales
 - Proyectos a medida para grandes superficies
- Abril 2016 – Octubre 2019: **SAFTA, S.A.** (Export Area Manager)
 - Encargado de los siguientes países:
 - Alemania
 - Austria
 - Portugal
 - Italia
 - Francia
 - Proceso Negociación con los clientes internacionales.
 - Prospección y captación de nuevas cuentas.
 - Cierre de acuerdos y gestión de calidad de servicio.
 - Elaboración de tarifas según particularidades de cada cliente y mercado
 - Proceso de facturación y contabilización
 - Documentación logística internacional y nacional (CMR)

- Asistencia a ferias internacionales alrededor del mundo
 - Gestión de cobros
 - Gestión de crédito para clientes (Crédito y caución: ATRADIUS)
 - Gestión de grandes plataformas web internacionales (SHOWROOMPRIVE, VENTEPRIVEE...)
 - AMAZON - Key Account Manager
 - Gestión de grandes superficies internacionales (TOYS'R'US FRANCE)
 - Análisis estadístico y control de objetivos
 - Control y supervisión de agentes comerciales internacionales
 - Gestión y elaboración de pedidos
 - Apoyo al departamento de marketing
 - Community Manager
 - Gestión página Web mediante *Magento*
 - Acción comercial y apertura de nuevos mercados/clientes
- Abril 2014 – Diciembre 2014: **GOTE, S.A.** (Departamento Comercio Exterior)
 - Estudio de mercado
 - Análisis estadístico
 - Análisis de campo
 - Contacto con fabricantes asiáticos
 - Apertura de una nueva línea de negocio relacionado con el ciclismo
 - Viabilidad de proyecto
 - Elaboración conclusión final
- Enero 2011 – Noviembre 2011: **Círculo de Lectores, S.A.** (Comercial)
 - Captación nuevos socios
 - Fidelización de clientes
 - Información de promociones y descuentos
- Septiembre 2009 – Octubre 2010: **GOTE, S.A.** (Auxiliar Administrativo)
 - Tareas administrativas (BackOffice)
 - Preparación pedidos
 - Apoyo almacén
 - Documentación Logística

EXPERIENCIA EN EL EXTRANJERO

- Junio 2015 – Junio 2016: **Restaurante CHAPEL 1877 en Cardiff, Gales, UK**

OTRO DATOS DE INTERÉS

- ✓ Dispongo de Carnet de Motocicleta A2 y de automóvil B – Vehículos propios
- ✓ Disponibilidad absoluta para trabajar en el extranjero y movilidad geográfica
- ✓ Persona muy sociable, gran capacidad de trabajo en equipo y de organización, constante y responsable
- ✓ **Deportista federado en la Federación Valenciana de Triatlón**