

ID-49032

22 de junio de 1987
45600 Talavera de la Reina (Toledo)



EXPERIENCIA PROFESIONAL



Diciembre 2014 – Red Bull España S.L. - Musketeer

- Supervisión de la gestión de tres comerciales en el canal diurno de Madrid Centro y Madrid Sur.
- Gestión de las grandes cuentas de la zona sur.
- Anteriormente gestionando las provincias Toledo, Ciudad Real, Cuenca, Cáceres y Ávila.
- Responsable de On Boarding de nuevos mosqueteros.
- Distribución, abriendo nuevos canales y desarrollando planes promocionales.
- Construir relaciones cercanas con los clientes.
- Informe de ventas mensual, trimestral y anual.
- Gestionar eventos y actividades de la marca.

LOGROS

- ✓ Crecimiento de ventas en todas las zonas gestionadas.
 - Toledo: De diciembre de 2014 a actualidad un 60 %.
 - Ciudad Real: De diciembre de 2014 a junio de 2017, un 35%.
 - Incremento de clientes AIMG del 40 al 80%.
 - Desarrollo de un aumento de clientes AVOL del 45 al 85%.
 - Discoteca Jowke: local referente en la zona sur de Madrid con un consumo de 2.500-3.000 anuales.
 - La Nuit Toledo: cliente más importante de Monster con un consumo de 1.000 cajas anuales, pasando a consumir 1.500 cajas anuales con Red Bull.
 - Grupo Anubis: integrado por 5 locales. Cliente histórico de Rock Star con consumo de 800 cajas anuales.
- ✓ Festivales regionales conquistados.
 - Aquapark (Ciudad Real).
 - One Beautiful Day (Talavera de la Reina)

 El Lago Festival (Jaraiz de la Vera)

 Moon Seasons (Cuenca)

✓ Nuevos distribuidores: Comercial J. Borrajo y Herguedis

Noviembre 2010 – noviembre 2014: J. Borrajo- Comercial

- Canal horeca.
- Empecé con una cartera de 25 clientes, aumentándolo hasta 140 clientes.
- Gestión de nuevos distribuidores: Grupo Marfesa, Jolurpaso S.L y Dispercas S.L.
- Formación de nuevos comerciales.

Mayo 2008 – noviembre 2010: Alimentación Carmen Lopez Diaz.

- Canal alimentación.
- Empecé con una cartera de 15 clientes, aumentándolo hasta 80 clientes.
- Gestión de Cash & Carry: Comercio y Udata

FORMACIÓN ACADÉMICA

- 2006 – 2007: I.E.S Rivera del Tajo. FP Gestión de empresas.
- 2003 – 2006: I.E.S Padre Juan de Mariana.
- 1990 - 2003: Colegio Clemente Palencia

CAPACIDADES

Persona organizada, planificadora, analítico y constante.

Buena capacidad de aprendizaje, adaptación a nuevos retos.

CONOCIMIENTOS

Conocimiento medio- alto del paquete office.

Inglés – Competencia básica profesional