



# ID-58261 DANIEL

## SALES MANAGER

## PERFIL

Soy una persona muy motivada por buenos proyectos, en los que pueda aportar valor en la organización. Sentido de responsabilidad con una buena gestión de resolución de problemas y adaptabilidad al trabajo en equipo. .

## CONTACTO

43001 Tarragona

## FORMACIÓN

Grado en Sociología  
2020-Actualidad - UNED

Master en Dirección Hotelera  
2015-16 CETT- Universitat de Barcelona

Grado en Turismo  
2009-13 Universitat Rovira i Virgili

## IDIOMAS

- ESPAÑOL: Nativo
- CATALÁN: Nativo
- INGLÉS: Alto (C1)
- FRANCÉS: Medio (B1)

## HABILIDADES

- Habilidades de negociación y comunicación, basadas en la empatía, transparencia y confianza.
- Habilidad de planificación, organización basada en una metodología.
- Pasión por el trabajo y buena motivación.
- Gestión de equipos, liderazgo.
- Resolución de problemas y elaboración de estrategias.

## EXPERIENCIA LABORAL

MADRID SALES MANAGER IN DESTINATION -  
JULIA TRAVEL

FEB 2019 - ACTUALIDAD

- Gestión de equipo. Seguimiento y revisión de objetivos.
- Unificar y simplificar procesos internos
- Elaboración de presupuestos, business plan e informes de venta
- Gestión de grandes cuentas

SALES EXECUTIVE (BARCELONA) -  
JULIA TRAVEL

JUL 2017 - FEB 2019

- Captación, gestión y fidelización de clientes
- Elaboración de informes mensuales y análisis de ventas

RECEPCIONISTA HOTEL -  
H10 HOTELS - H10 MONTCADA BOUTIQUE HOTEL

JUN 2014 - JUL 2017

- Realización de check in, check out, facturación
- Atención al cliente, preparación de atenciones VIP y fidelización

## OTROS TRABAJOS

PRÁCTICAS, BECARIO Y TRABAJOS DE TEMPORADA DE VERANO

- FEB 2016 - JUN 2016 - Trainee Sales & MICE - Meliá Hotels Int.
- OCT 2010 - JUL 2013 - Becario del Plan Estratégico - Universitat Rovira i Virgili
- JUN 2007 - OCT 2009 - Aux. self service - Port Aventura