



AARÓN M.

SOBRE MÍ

Me apasiona todo lo relacionado con el comercio, el marketing y las nuevas tecnologías.

Soy un persona autodidacta en constante búsqueda de conocimientos y nuevos proyectos.

Acostumbrado a trabajar bajo presión, con gran don de gentes y con con alta capacidad de resolver problemas.

CONTACTO

Las Palmas.



EXPERIENCIA LABORAL

- Captador de grandes cuentas para Accenture - Orange. (Enero 2021 - Actualidad).
- CEO Teika361º. Las Palmas. (2017 - 2021).
- Jefe de ventas en Innoflow Comunicaciones SL. Málaga (2016-2017).
- Jefe de ventas en Conexión Empresas SL. Málaga (2012 - 2016).
- Asesor comercial en Telefonía Granatel 2000 SL. Málaga (2011-2012).
- Asesor comercial en Grupo Bonatel SL. Valencia (2010 - 2011).
- Jugador de baloncesto profesional. Gran Canaria, Córdoba y Valencia (2004 - 2010).

EDUCACIÓN

- Bachillerato. Colegio Salesianos Sagrado Corazón de Jesús.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Técnicas de ventas y gestión de equipos.
- Calidad de atención y servicio al cliente.
- Prevención en riesgos laborales.

IDIOMAS

- Inglés: Nivel medio hablado, escrito y traducido. Cursado primer año de bachillerato en Westfield High School en Houston, Texas.

INFORMÁTICA

- Sistema operativo Windows e los.
- Microsoft Office.
- CRMs y Facturación: Billage, otros.
- Google Analytics.
- Canva.
- Trello.
- Slack.
- Plataforma Matteport.

OTROS DATOS DE INTERÉS

- Carnet de conducir B y coche propio.