

David L.

Asesor comercial Senior en sector de la Automoción

24 de Enero de 1989



FORMACIÓN ACADEMICA

<u>Etapas</u>	<u>Estudios</u>	<u>Centro de Formación</u>
2014-2015	Ciclo Electromecánica de Vehículos	I.E.S Prof. Antonio Cabrera Pérez
2011-2013	Bachillerato de humanidades / PAU	I.E.S José Arencibia Gil - Telde
2007-2009	Ciclo Gestión Administrativa G.M. (1300Hr.)	I.E.S. El Calero – Telde
2001-2007	Educación Secundaria Obligatoria	Colegio María Auxiliadora - Telde
1995-2001	Educación Primaria	Colegio María Auxiliadora - Telde

EXPERIENCIA LABORAL

<u>Empresa</u>	<u>Cargo</u>	<u>Periodo</u>
GRUPO RAFAEL AFONSO		
(AFONSO SUKICAR S.L.)	Asesor comercial Vehículos Nuevos Suzuki	2019-
(RAFAEL AFONSO S.L.)	Asesor comercial de Vehículos de Ocasión / Seminuevos	2017-
	Asesor comercial de vehículos eléctricos Renault	
	Asesor comercial Vehículos Nuevos Renault / Dacia	2015-2019
CONSTRUCCIONES Y PLANIFICACIONES S.L.		
(KARTING DAKART)	Logística y atención al público	2010-2011
RODHER AUTOMOCIÓN, S.L.	Departamento de ventas	2010
DECATHLON ESPAÑA, S.A.U	Comercial Técnico - Vendedor deportivo	2009-2010
ALCAMPO TELDE, S.A.	Auxiliar Administrativo	2009
DECATHLON ESPAÑA, S.A.U	Comercial Técnico - Vendedor deportivo	2008-2009

OTRAS FORMACIONES Y CERTIFICACIONES

CERTIFICACIÓN AA.CC RENAULT Y DACIA	FINANCIACIÓN Y SERVICIOS
TÉCNICAS DE VENTA AACC	PROCESO DE VENTAS
HERRAMIENTAS DE AYUDA A LA VENTA	ATENCIÓN AL CLIENTE ESPECIALIZADA
PRODUCTO	

CONOCIMIENTOS, HABILIDADES Y OTROS DATOS DE INTERÉS

Desempeño en programas de gestión, bases de datos y facturación. **Conocimientos técnicos** del sector además de **gestión de ventas en vehículos de toda gama**. Técnicas de ventas, marketing, formación y **trabajo en equipo**. Habilidades comunicativas, resolución de problemas y organización. Análisis y procesamiento de la información. Experiencia en ámbito financiero y contable. Desarrollo de nuevos proyectos. Gran capacidad de adaptación. Consecución de resultados.