



AHMED
Comercial



Barcelona



45 años



APTITUDES

9/10

NEGOCIACIÓN

9/10

Orientación Objetivos

9 / 10

PROACTIVO

10 / 10

TRABAJO EN EQUIPO

8/10

ESTUDIOS

Licenciado en empresarial
Universidad de Tánger

Diploma en Arte Dramático
Escuela Superior de Tánger

IDIOMAS

Árabe

Catalán

Castellano

Francés

ACERCA DE MÍ

Me considero un profesional responsable y eficiente, me motivan los trabajos exigentes, siempre logrando alcanzar los objetivos marcados y con entusiasmo por nuevos retos profesionales.

EXPERIENCIA

Comercial de ventas. LIBERTY SEGUROS / 2016 - ACTUALIDAD

Venta y fidelización de cartera de clientes.

- Ejecución de plan comercial
- Identificación de potenciales clientes
- Elaboración de oferta personalizada a cada cliente

Gerente de cuentas. GRUPO TESCO 2014-2016

Gestión de cuentas Pymes y Grandes Empresas, sector logística y mantenimiento.

Consultor Comercial. KYOCERA 2013-2014

Venta a Pymes de soluciones de impresión y de software, así como de posicionamiento web SEO y mantenimiento de redes.

- Soporte operativo clientes de cartera
- Captación de potenciales clientes

Consultor comercial senior. TECNITEK IT SOLUTIONS. 2012-2013

- Consultor comercial a Pymes vendiendo: diseño web, servicios IT, software a medidas y apps o posicionamiento en Google entre otras

Consultor Comercial senior. EJC COMUNICACIONES 2012-2012

- Vendiendo a PYMES: software de gestión documental, optimización de servicios del parque tecnológico. (Ordenadores, telefonía IP, servidores..)

Comercial de ventas. RICOH ESPAÑA 2008-2011

Venta y comercialización de impresoras, multifunción, servidores y soluciones de software.

- Ejecución plan comercial
- Venta directa clientes potenciales
- Fidelización y postventa clientes cartera