



RAMÓN RODRÍGUEZ RUIZ

GESTOR COMERCIAL VENTAS

Domicilio:

Getxo, Acacias nº 4 - Bajo E.

Móvil:

650361366

e-mail:

ramonrodriguezruiz@yahoo.es

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2022-2023 **PORCELANOSA, KRION, Técnico comercial, País Vasco, Cantabria y Burgos**

- Potenciar la solid surface Krion en carp. de madera y prescripción en estudios de arquitectura y decoracion, gestión pedidos, incidencias, atención en fabrica a clientes.

2021-2022 **Ventanas San, Gestor comercial, País Vasco, Navarra, La Rioja**

- Mantener y ampliar cartera de clientes, presentacion de producto, gestionar incidencias.

2020 **ALUMARTE, Gestor comercial País Vasco**

- Abrir nuevas cuentas, carp. metálicas, estudios de arquitectura y decoración, , gestión de pedidos, ofertas.

2015-2020 **GIMENEZ GANGA - SAXUN, Técnico comercial (País Vasco)**

- Presentación de productos y asesoramiento a carp. metálicas, empresas de protección solar, estudios arquitectura y decoración, resolución de incidencias, ampliar cartera de clientes, gestionar pedidos. Gestión de El Corte Inglés zona norte.

2015 **NORTEMAR marmolería, Comercial Vizcaya**

- Presentación de la empresa, a tiendas de cocinas, estudios de arquitectura y decoración el portfolio de materiales y servicios, gestionar acuerdos comerciales, pedidos clientes.

2014-15 **QUARTZNATURE, Delegado País Vasco**

- Introducción y presentación de nueva marca de encimeras en el País Vasco.
- Gestionar acuerdos comerciales y pedidos con clientes.

2013 **EDITORIAL GRUPO PLANETA, comercial venta directa.**

- Concertar visitas, analizar perfil de clientes para la venta de productos.

2011-13 **INGENIERÍA IDOM, Atención al público, Administrativo-delineante, departamento de catastro para la Diputación Foral de Bizkaia.**

2011 **ELECTROLUX, Gestor punto de venta, (La Rioja y Navarra)**

Visitas grandes almacenes (Carrefour, E.Leclerc, Media Markt...) y comercio pequeño (Tien 21, Master), gestión de pdv, plv y promociones para conocer necesidades de cada pdv, resolver incidencias, planificación de rutas.

2009-10 **C.C. MEGAPARK, ARCONA IBÉRICA, S.A., Responsable de Marketing**

Gestionar página Web, establecer y dirigir procedimientos operativos y administrativos, comerciales, concursos y eventos, para aumentar la afluencia de público al centro comercial. Medición y diseño de locales para su posterior comercialización.

KRION®
PORCELANOSA SOLID SURFACE

SAN
VENTANAS
ALUMINIO Y PVC

ALUMARTE

Giménez Ganga®

saxun®

NORTEMAR

quartznature **lajanatur**

Grupo Planeta

idom
Ingeniería, Arquitectura y Consultoría

Electrolux

MegaParx
SARINATZ

FORMACIÓN ACADÉMICA

- **GESTIÓN COMERCIAL DE VENTAS (2014) (CERTIFICADO PROFESIONALIDAD)** Marketing, gestión fuerza de venta, promociones, comercio online, gestión punto de venta, contabilidad, ingles, estrategias de venta.
- **SOCIAL MEDIA MARKETING (COMMUNITY MANAGER)**
- **TÍTULO DE TÉCNICO SUPERIOR EN DISEÑO DE INTERIORES Y DIRECCIÓN DE OBRAS**

CONOCIMIENTOS INFORMÁTICOS

- **AUTO CAD, Microstation 95-SE-V8** 10% 50% 100%
- **Dreamweaver, PhotoShop y Flash**
- **Solidworks, curso 80 horas.**
- **Redes sociales, herramientas CRM, Google analytics, adwords, blogs.**
- **Windows, Word, Excel y Outlook.**

IDIOMAS

- **INGLÉS** 10% 50% 100%
- **EUSKERA**