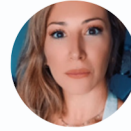


Karen



ID-64488

EXPERIENCIA LABORAL

New Bussines Developer | Growth Marketing

Homerun. Agencia de marketing | Febrero 2023 - Actualidad

- Desarrollo de la estregia de marketing y negocio
- Liderar presentaciones de la agencia y recogida de briefings junto con el departamento de cuentas
- Participar en los brainstorming de los proyectos clave
- Identificar, liderar y generar nuevo negocio con los clientes existentes y los potenciales, de acuerdo a los KPI'S asignados
- Supervisión de propuestas integrales o proyectos de alto presupuesto
- Control presupuestario y gestión de proveedores

Sales Digital Account Manager

Zankyou & Telva Novias | Julio 2021 - Enero 2023

- Gestión de cuentas e interlocución directa con anunciantes.
- Conceptualización y creación de propuestas comerciales.
- Generación de oportunidades de nuevo negocio , seguimiento de cartera y negociación.
- Control de las órdenes de compra externas e internas, así como seguimiento de la facturación y de los ingresos.
- Gestión de la ejecución de campañas y acciones publicitarias y su correcto desarrollo, tanto a nivel de tiempos como de calidad: realización y seguimiento de timings y budgets, detección de ostáculos, aporte de soluciones, etc.

Responsable de Grandes Cuentas y Eventos

elEconomista | Noviembre 2015 - Junio 2021

- Prospeccion, captación de patrocinios y fidelización de cartera de clientes.
- Conceptualización y creación de propuestas comerciales con el fin de llegar al cumplimiento de objetivos.
- Búsqueda de nuevas oportunidades de negocio y ampliación de cartera en diferentes sectores
- Gestión y ejecución de eventos, campañas y acciones publicitarias(display, branded content y otros formatos)
- Realización y seguimiento de timings y budgets, detección de ostáculos, aporte de soluciones, etc.
- Control de las órdenes de compra externas e internas, así como seguimiento de la facturación y de los ingresos.
- Elaboración de informes de rendimiento y control de KPI's para la consecución de objetivos concretos.
- Negociación de acuerdos comerciales y cierre.
- Negociación de acuerdos comerciales y cierre.

Production Assistant

Ogilvy Commonhealth | Abril 2015 - Noviembre 2015

- Gestión de proveedores y seguimiento presupuestario
- Gestión de la ejecución de campañas y acciones publicitarias y su correcto desarrollo, tanto a nivel de tiempos , como logístico.
- Creación de órdenes de trabajo: timing, organización logística y del personal, etc.
- Organización y supervisión del proyecto publicitario
- Localización: articulación de rodaje y necesidades en el set de rodaje.

DATOS ACADÉMICOS

Master de Marketing Digital

Kschool | Septiembre 2018 - Mayo 2019

Universidad Complutense de Madrid

Grado Publicidad y RRPP | Septiembre 2010 - Junio 2014

Estilismo, imagen y moda. Asesoría de imagen.

Escuela de Moda y Empresa. ESME | Septiembre 2009- Mayo 2010

DATOS ACADÉMICOS COMPLEMENTARIOS

Curso de Analytics

Fundación Telefónica | Agosto 2023

Curso de Redes Sociales

Domestika | Marzo 2021 - Junio 2021

Curso de Content Marketing

Escuela Internacional de Comunicación | Octubre 2017

SKILLS

Captación y generación de nuevo negocio

Gestión de contenidos en redes sociales: Instagram, TikTok, Facebook y Twitter

Redacción de notas de prensa

Relación con los medios de comunicación y agencias

Marketing digital, SEO, SEM, Analytics

Campañas On y Off (Display, branded content, eventos, prensa impresa, televisión y radio)

CRM: Holded

Inglés C1

Adobe, prezi, canva

Trello, Slack

CONTACTO



Madrid