

ID-50353



Datos personales

Fecha de nacimiento: 18 de marzo de 1984
Doble nacionalidad: Español y Norte Americano

Experiencia laboral

Febrero 2016 - Enero 2019. **Key Account Manager. PRL. Cualtis**

- Identificación de oportunidades de negocio a nivel nacional.
- Fidelizar cuentas estratégicas de la compañía.
- Presentación de ofertas a medida (venta consultiva).
- Llevar a cabo negociaciones, acuerdos y contratos comerciales.
- Negociación y cierre de venta.

Enero de 2015 – Enero de 2016. **Creación empresa inter. financiera. Finanxa**

- Diseño y creación de marca comercial, dirigiendo el departamento de ventas.
- Captación de clientes, búsqueda y consecución de financiación.
- Consecución acuerdos comerciales con partners.
- Negociación de operaciones crediticias en entidades financieras.
- Negociación y cierre de venta.

Junio de 2012 – Noviembre de 2014. **Key Account Manager. Comercial financiero Aztua SL**

- Captación de clientes en diferentes provincias.
- Información financiera y elaboración de ofertas a cliente final.
- Negociación y cierre de venta.
- Atención post-venta y seguimiento para venta cruzada.

Mayo 2010 – Mayo de 2012. **Gestor de cuentas. O2C offer to customer SL**

- Captación de clientes.
- Formación de producto.
- Apoyo telefónico y presencial a comerciales en Madrid, Valencia y Alicante.
- Acuerdos con corporaciones hoteleras; Grandes cuentas.

Diciembre 2007 – Marzo 2010. **Gestor de cuentas telecomunicaciones. Aztua SL**

- Prospección de nuevo mercado.
- Gestión integral de cartera de clientes.
- Realización de ofertas, presentación y posterior cierre.
- Fidelización de clientes.

Formación académica

2008. **Grado superior de administración y finanzas.** Clara del Rey

2005. **Primer curso Comercio Internacional.** Alameda De Osuna

Formación adicional

2006. Curso de inglés de la comunidad de Madrid. Ingles II.
Nivel medio. Informática (Entorno Windows, Office, etc.)

Otros datos de interés

Carnet de conducir A, B y BTP.

Madrid, a 05 de Junio de 2019