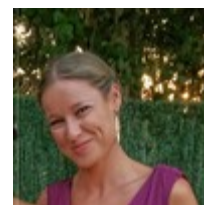


**DATOS PERSONALES**

Fecha de nacimiento: 04.05.1979  
 Lugar de nacimiento: Borrenes, León  
 Nacionalidad: Española  
 Estado civil: soltera

**DIRECCIÓN**

09001 Burgos

**Formación académica**

1999 – 2003 Licenciatura Ciencias Biológicas. Universidad de León.  
 2003 – 2006 Diplomatura en magisterio. Universidad de León.  
 2009 Master en Técnico Superior de Prevención de Riesgos Laborales con especialidad en Seguridad, Higiene Industrial y Ergonomía y Psicosociología aplicada.

**Formación complementaria**

2008 - Curso "La Inteligencia Emocional en la enseñanza" 110 horas.  
 2008 - Curso " Investigación e innovación didáctica en el aula" 110 horas.  
 2009 - Curso "Nuevas tecnologías de la información y la comunicación aplicadas a la educación" 110 horas.  
 2009 - Curso "Psicopedagogía constructivista en centros educativos: práctica docente" 110 horas.  
 2009 - Curso "Recursos didácticos y psicopedagógicos: dinámicas de relación interpersonal en el aula" 110 hrs  
 2009 - Curso "Intervención didáctica y psicopedagógica en entornos escolares" 110 horas.  
 2009 - Curso "Organización escolar: prevención y control de la violencia en los centros" 110 horas.  
 2015 - Curso conducción segura 8h  
 2015 - Curso programa SAP 8h  
 2016 - Curso de negociación 8h  
 2016 - Curso de presentaciones eficaces en castellano 16h  
 2016 - Curso de Excel Avanzado 16h  
 2018- Curso de Ventas (30h)

**Experiencia profesional**

2006 – 2008 Teleoperadora en Atento León (Telefónica), vendiendo soluciones de telecomunicación a empresas de ámbito nacional y productos de telefonía e internet a particulares a través de Telemark Spain.

2009 – 2012 Azafata y promotora para PHILIP MORRIS, BAT y JTI llevando a cabo campañas de promoción y publicidad en estancos

2012 -2014 Representante de comercio en BLINKER ESPAÑA y AUTOCELTA gestionando una cartera de clientes de ámbito provincial, venta de productos, apertura de nuevos clientes, facturación, cobro e introducción de nuevos productos.

2014-2015 Merchandiser en MONDELEZ ESPAÑA COMMERCIAL. Gestionado puntos de venta, colocación de expositores, material publicitario, introducción de nuevos productos.

2015- 2016 Gestor de Cuentas MONDELEZ ESPAÑA COMMERCIAL. Gestión de cuentas de gran consumo y alimentación: pedidos, facturación, planes promocionales, en todo el territorio nacional

2016- 2018 Territory Manager BAT: gestión de cartera de clientes, realizando planes promocionales, introducción de nuevos productos, aumentando el volumen de ventas por cliente, ampliación de marcas en el canal horeca en mas de 800 puntos de venta, instalación de sistemas telemáticos para control de punto de venta y gestión de stocks en las provincias de Burgos y Vizcaya

2018 Abril-Actualidad Global Key Account Manager ZETA gestión de cartera de clientes, realización de acuerdos comerciales con fabricantes y distribuidores de territorio nacional. Realizando funciones adicionales de Jefe administrativo en la provincia de Burgos y Soria.

## Idiomas

---

- Ingles: hablado nivel medio. Escrito nivel alto.

## Informatica

---

- Sistema Operativo Windows
- Usuario avanzado Microsoft *Office*: Word, Excel, PowerPoint
- Dominio de internet, correo electrónico  
Dominio programa SAP

## Otros datos de interes

---

- Disponibilidad geográfica.
- Vehículo propio.
- Carnet de conducir B-1, A, A-1,