



Jose Luís Estrada Gómez	22/06/1983
Calle Paco Sánchez Numero 11, Molina de Segura(Murcia)	
699868795	
estradagomezjoseluis@gmail.com	

FORMACIÓN ACADEMICA

Acceso a universidad mayores de 25 años , nivel bachillerato.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

→ Inmobiliaria Luís Estrada: (2003-2007)

Funciones:

- Gestión y dirección de la inmobiliaria.
- Captación de nuevos clientes.
- Venta de inmuebles.
- Redacción de contratos de compra-venta.
- Organización de la gestión de alquiler en temporadas vacacionales.
- Control de los presupuestos del establecimiento.

→ Comercial en REINSER BATH: (Nov 2007- Marzo 2008)

Funciones:

- Visitas a la cartera de clientes Almería y Sur de Murcia
- Captación de clientes para ampliar la cartera.
- Gestión de pedidos
- Garantizar la satisfacción del cliente.

Resultados: Ampliación de la cartera de clientes en un 10%

→ Comercial en General Bakery: (Marzo 2008-Junio 2013)

Funciones:

- Gestión de la zona Murcia, Comunidad Valenciana, Cataluña, Andorra e Islas Baleares.
- Garantizar la satisfacción de la cartera de clientes.
- Captación de nuevos clientes.
- Gestión de pedidos y cobros.
- Decisión sobre las promociones y cabeceras.
- Organización y planificación de visitas.
- Elaboración de informes diarios sobre la actividad del día.
- 2012 ampliación de zona de responsabilidad, llevando también Cantabria, País Vasco, Asturias y Aragón.

Resultados: Ampliación de la cartera de clientes en un 60%. Incremento de las ventas en un 330% desde mi comienzo.

→ Operador de sala Cra: (Junio 2014-2016)

Funciones:

- Gestión y tratamiento de señales de alarmas.
- Garantizar la satisfacción del clientes.

→ Comercial Distribución Piernas S.L(2016-2019)

Funciones:

- Gestión de la zona de Molina de Segura.
- Captación de nuevos clientes.
- Gestión de pedidos y cobros.
- Garantizar la satisfacción de la cartera de clientes.
- Organización y planificación de visitas.

→ Comercial Seguridad Mar Menor, (2019)

Funciones:

- Comercial a puerta fría.
- Decisión sobre promociones.
- Garantizar la satisfacción de la cartera de clientes.
- Organización y planificación de visitas.

→ Jefe de equipo Piernas S.L(2019-actualmente)

Funciones:

- Dirección y coordinación del equipo.
- Estrategias y objetivos de venta.
- Gestión comercial y relación con clientes.
- Formación y desarrollo del equipo.

IDIOMAS.

Ingles: **Nivel B1.**

ACTITUDES.

Persona orientada hacia los retos, apasionada del trato con el cliente. Facilidad para trabajo en equipo. Activo y dinámico. Motivación orientada hacia los resultados. Responsable.

Murcia, 12 de Octubre de 2025