

ID-48773

ASESORA COMERCIAL

ESTUDIOS

Grado en Administración y Dirección de Empresas

Universidad de Murcia. Noviembre 2010 – Enero 2017

EXPERIENCIA

Asesora comercial

Guerrero Cerezo Hermanos S.L / Murcia / Febrero 2017-Actualidad.

Distribuidor mayorista de material de oficina y papelería.

Realizar visitas mensuales, quincenales o semanales a clientes propios de la empresa y estar en continua búsqueda de nuevos clientes. Además, tengo objetivos de ventas, mensuales y anuales.

Creación de un nuevo canal de ventas basado en telemarketing. Dicho proyecto ha sido planeado y creado desde el principio por mí. Con dicho proyecto he logrado reducir los gastos operativos que conlleva un puesto de asesor comercial (dietas, vehículos, gasolina...). Consiguiendo así, aumentar la rentabilidad de la empresa en un 8%.

Creación y modificación de rutas junto al director comercial. Trabajando juntos hemos logrado reducir viajes innecesarios e introducción de criterios de clasificación de clientes "ABC". De esta manera, sólo visitamos de manera regular a aquellos clientes que más rentabilidad aportan a la empresa, logrando ampliar la tasa de conversión (compras/visitas).

RESUMEN

Soy una vendedora innata, deseosa de enfrentarme a nuevos retos, ya que, me considero una persona muy inquieta. Tengo una elevada experiencia en atención al cliente, resolviendo continuamente los problemas derivados de la operativa diaria. Me caracterizo por ser muy atenta y responsable en mi trabajo, intentado siempre ser enérgica y entusiasta.



CONTACTO



Dirección

Murcia. 30010

SKILLS

- Trabajo en equipo
- Liderazgo
- Resolutiva
- Elevado poder negociador
- Capacidad de análisis y síntesis

IDIOMAS

Español

Nativo

Inglés

B1. Certificado Trinity College