



ADRIÁN

ID-66940

EJECUTIVO COMERCIAL

Profesional con una sólida trayectoria en el ámbito comercial, orientado a resultados y con más de 5 años de experiencia. Poseo un MBA en Dirección Comercial en Galicia Business School, donde perfeccioné mis habilidades en liderazgo, ventas, estrategia, desarrollo de negocio y dirección de equipos de alto rendimiento.

En mi actual posición en Impacto Central de Medios Concertados, he demostrado una capacidad destacada para generar nuevas oportunidades de negocio, construir relaciones sólidas con clientes y superar objetivos de ventas en entornos altamente competitivos.

Mi enfoque se basa en comprender a fondo las necesidades y preferencias de los clientes.

En cuanto a aficiones o hobbies personales, no concibo una vida sin deporte, esto es fundamental no solo por el bienestar físico, si no también por el mental.

DATOS DE CONTACTO

- Madrid
- A Coruña, Galicia.

EXPERIENCIA LABORAL

Ejecutivo Comercial

Impacto Central S.L. | Noviembre 2021 - Actualidad

- Gestión y representación de la empresa.
- Desarrollo y mantenimiento de cartera de clientes clave, aumentando facturación anual año tras año.
- Identificación de nuevas oportunidades de negocio mediante análisis de mercado y estrategias de captación.
- Manejo de soportes publicitarios (autobuses, vallas, pantallas digitales, aeropuertos, centros comerciales).
- Experto en construir relaciones a largo plazo.
- Negociación con clientes locales, regionales y agencias de medios.
- Supervisión de campañas desde la planificación hasta la ejecución

Consultor Comercial

Salus Seguros de Salud | Marzo 2021 - Noviembre 2021

- Desarrollo y mantenimiento de cartera de clientes.
- Evaluación de las necesidades específicas de los clientes potenciales para proponer productos y servicios acordes a su situación.
- Elaboración de propuestas comerciales atractivas y personalizadas.
- Reporte semanal de resultados a la Dirección Comercial para optimizar la captación y la fidelización

DATOS ACADÉMICOS

Galicia Business School

MBA Dirección Comercial y Ventas | 2023-2024

thePower

Master of Business Administration - MBA - Ventas | 2022 - 2023

Colegio Hogar de Santa Margarita

Actividades Comerciales | 2019-2021

IDIOMAS

Castellano y Gallego:

Nativo.

Inglés:

Nivel medio.

MÁS INFORMACIÓN

- Carné de conducir.
- Vehículo propio.
- Movilidad geográfica total.

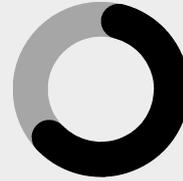
HABILIDADES



Gestión
Comercial



Resolución de
problemas



Agilidad con
los resultados