



ID-50328

46960 Aldaia VALENCIA

Fecha de nacimiento 2/09/1978

Experiencia profesional

Enero 2019- actual Groeneveld Transport Efficiency

Cargo: Area Sales Manager. Lubricantes y equipos de lubricación automática
Función: Desarrollo de la red de distribuidores del área mediante contrato de relación comercial
Captación de nuevas cuentas clave en el área.
Grandes cuentas (operadores portuarios e importadores de maquinaria off road)

Mayo 2015- Enero 2019 Hormann España

Cargo: Técnico Comercial. Automatismos Industriales.
Función: Canal directo (sector logístico y alimentación) y canal distribución.
Gestión de obra directa mediante venta consultiva en cliente final.
Prescripción en estudios de arquitectura y control de todo el ciclo de ventas hasta la instalación en el cliente final.
Gestión y desarrollo de la red de distribuidores oficiales. Formación técnico comercial a los mismos.
Monitorización de los objetivos de venta de la red de distribuidores. Captación de nuevos puntos de venta para, gradualmente, lograr conversión en distribuidores oficiales.

Febrero 2012- Junio 2014 Thyssenkrupp Elevadores

Cargo: Gestor comercial. Mantenimiento aparatos elevadores.
Función: Captación de terceros mediante presupuesto de reparación o adecuación a Real Decreto, visitas a administradores, fidelización y renegociaciones del parque propio. Elaboración de licitaciones.

Febrero 2011- Febrero 2012 Laminex Granada, S.A.

Cargo: Responsable de Delegación Comunidad Valenciana. Perfiles técnicos.
Función: Gestión de la delegación control del stock, visitas a clientes potenciales y a constructoras planificación comercial. Labores de prescripción en estudios de arquitectura. 5 personas a mi cargo.

Enero 2010- Febrero 2011 Fischer Ibérica S.A.U.

Cargo: Técnico comercial Com. Valenciana, Murcia y Albacete. Anclajes técnicos.
Función: Captación, jornadas de formación, plan de acción comercial. Prescripción. Constructoras y canal Distribución. Negociación de lineales.

Sept. 2006- Enero 2010 Reca Hispania S.A.U.

Cargo: Gestor Comercial. Suministro Industrial.
Función: Mantenimiento de cartera y apertura de nuevas cuentas, establecimiento de estrategias comerciales y gestión de cobros.

Junio 1997- Sept. 2006 Alulux s.a.- Syncar s.l.

Cargo: Oficial 1ª carpintería metálica
Función: Manufactura de composiciones relacionadas con al arquitectura en aluminio. (ventanas y puertas)

Formación académica

Administración y Dirección de Empresas
Universidad de Valencia

Máster en Marketing y Dirección comercial
EUDE Business School

Programa Superior Marketing Digital
ESIC Business & Marketing School

Otros Datos

Inglés: Nivel B2
Disponibilidad a viajar
Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint...)
CRM, SAP.