

C/Fuente de Piedra n°4
28038 Madrid
644779590

robermg75@gmail.com



ROBERTO MARTINEZ GASTÓN

INFORMACIÓN PERSONAL

Lugar de nacimiento: Madrid (España)
Fecha: 29/01/75
Carnet de conducir: Sí

PERFIL

SOY UNA PERSONA MUY POSITIVA, DINAMICA, EXTROVERTIDA Y CON DON DE GENTES.
TENGO MUCHA EXPERIENCIA EN LA FIDELIZACION DE CLIENTES, EN ABRIR CARTERA Y CERRAR VENTAS, TANTO EN NEGOCIOS (PRINCIPALMENTE EN HOSTELERÍA) COMO EN PUERTA FRIA.
SIEMPRE HE TRABAJADO POR OBJETIVOS.

FORMACIÓN

EDUCACIÓN GENERAL
FPI - Electrónica (Instituto Vallecas- Madrid)

CURSOS PROFESIONALES

Técnicas de ventas I (100 h.) -curso impartido por Luis Mariñas
Técnicas de ventas II (100 h.) - curso impartido por Luis Mariñas

IDIOMAS

Inglés nivel medio hablado y escrito

EXPERIENCIA

BIOFRESH S.L (Productos Cosmética Natural)

Periodo: Septiembre 2019 hasta Diciembre 2019
Función: Visitador farmacias, Hebolarios y centros de estética

LONJAMAR S.L (Productos de alimentación frescos y congelados)

Periodo: Noviembre 2016 hasta Agosto 2019
Función: Comercial Hostelería

NEVERPIC S.L- (Productos farmaceuticos)

Periodo: Febrero del 2016 hasta octubre del 2016
Función: Comercial/ Visitador farmacias en Madrid

EMPRESA NORBEGA (DISTRIBUIDORA OFICIAL DE COCA-COLA)

Periodo: Febrero del 2013 hasta febrero del 2016

Función: Comercial de zona en Cantabria

EMPRESA BOFROST (PRODUCTOS CONGELADOS)

Periodo: Septiembre del 2012 hasta Enero del 2013

Función: captación de clientes a puerta fría teniendo una media de 50 clientes por mes

EMPRESA DE PUBLICIDAD ACTIVATÉ

Periodo: Enero del 2011 hasta Agosto del 2012

Función: Vendedor a puerta fría de un nuevo producto de publicidad (Marketing por proximidad)

EMPRESA EUROFARM

Periodo: Octubre a Diciembre del 2010

Función: Comercial/ reponedor, haciendo campañas promocionales por Cantabria y Bilbao de productos farmacéuticos

EMPRESA CONGELADOS ESTEBAN S.L

Periodo: Mayo del 2008 a Mayo del 2009

Función: Comercial, realizando venta directa y mantenimiento de mi cartera de clientes, venta telefónica, cobros y apertura de cartera en zonas nuevas.

EMPRESA FREIREMAR S.A

Periodo: Enero del 2005 hasta Mayo del 2008

Función: Comercial de productos congelados, venta directa cartera de clientes, venta telefónica, cobros y apertura de cartera nuevos clientes.

EMPRESA PESCADOS CONGELADOS HNOS. ESTEBAN

Periodo: Enero del 2001 hasta Diciembre del 2004

Función: Comercial de productos congelados, abriendome una cartera de clientes, venta y fidelización.