

CURRICULUM VITAE

DATOS PERSONALES

NOMBRE: Lucía – ID-56819

FECHA DE NACIMIENTO: 25 de Enero de 1973

DOMICILIO: 03803 Alcoy (Alicante)



FORMACIÓN

- .- 1992 - 96: Diplomada en Turismo en la Universidad de Alicante.
- 1989: Estudios de inglés en Syracuse, USA
- .- 1990: Estudios de inglés con asistencia a un High School en Melbourne, Australia.
- .- 1992 - 93: Estudios en la EOI de Alicante:
 - Ciclo Elemental de Inglés
 - 1er curso de Alemán
 - 1er curso de Italiano
- .- 1993 - 94: Estudios de Alemán en la Universidad de Viena, Austria.
 - 2º y 3er curso de alemán para extranjeros.
- .- 1994 - 96: Estudios en la EOI de Alicante y Valencia:
 - 2º y 3er curso de Alemán.
 - 4º curso de Inglés.
- .- 2005: Título del Mitjà en lengua Valenciana.
- .- 2006 - 2012: 1º, 2º, 3º, 4º, 5º y 6º curso de Francés. II NA.
- .- 2012-2013: 6º curso de Inglés. II NA.

OTROS

- .- Curso de Comercio Exterior de 35 horas de duración. IVEX.
- .- Curso de Análisis de tejidos de 40 horas de duración. ATEVAL
- .- Conocimientos de Informática.

IDIOMAS

- .- Inglés: Nivel alto, hablado y escrito.
- .- Alemán: Nivel medio, hablado/ nivel medio, escrito.
- .- Francés: Nivel medio, hablado y escrito.
- .- Italiano: Nivel alto hablado/ nivel medio escrito

EXPERIENCIA PROFESIONAL

.- 2017 – nov. 2020: Responsable comercial Exportación de la empresa Export Trading Textile S.L.: Don Algodón, Karamelo, Eden y Dolce son las 4 líneas que llevamos en catálogo. Empresa de producto acabado textil para el Hogar.

.- 2008 – sept. 17: Directora comercial en el mercado Nacional y de Exportación en FILESFLOK, SL – LEVANTINA DE FLOK - YARNTEX, (fábrica de diferentes productos de ámbito textil), ejerciendo las funciones de ventas, ejerciendo las funciones tanto de ventas directas, prospección y mantenimiento de clientes, Organizaciones Textiles, organización de Ferias Internacionales con asistencia a las mismas.

.- 2000 – marzo 08: Responsable Comercial en el mercado Nacional y de Exportación en DOMENECH & JORDÁ, S.L., (fábrica de tejidos), ejerciendo las funciones tanto de ventas directas, prospección y mantenimiento de clientes, coordinación con Organizaciones Textiles, organización de Ferias Internacionales con asistencia a las mismas y recursos humanos dentro del dto. Comercial.

.- 1997 – 00: Responsable de Ventas de Exportación, en COMERSAN, S.A., (fábrica de tejidos), ejerciendo las funciones de ventas, captación y desarrollo de clientes, coordinación con Organizaciones textiles, organización de Ferias Internacionales y participación en las mismas.

.- 1996 – 97: Adjunta a gerente, (durante 6 meses), en PLEYADE, Consorcio Exportador de Muebles, a cargo de la contabilidad, administración, recepción de pedidos, emisión de facturas proforma, relaciones directas con los clientes, coordinación de los pedidos con las diferentes fábricas. Organización de actividades en las Ferias de Muebles con asistencia a las mismas.

.- 1990 – 2017: Delegada de SHE Herencia Española en Alcoy. (Venta de viajes al extranjero para el aprendizaje de idiomas).

.- 1991 – 96: Coordinadora de viajes vacacionales para SHE Herencia Española en Inglaterra y Estados Unidos.

.- 1989 – 96: Profesora particular de Inglés, Alemán y Valenciano.