



Xavi A.

Fecha Nacimiento: 19/04/1972

Noviembre y Diciembre 2019 :
Clasificado número 1 en
el ranking de Account Managers
de Salesland España
por cifra de ventas



HABILIDADES PROFESIONALES

Saber transmitir el mensaje adecuado en el momento adecuado y de la forma adecuada.

Aplicar técnicas de Inbound Marketing para generar necesidades de compra en el cliente.

Gestión, formación y motivación de equipos comerciales.

Orientación al cliente.

Orientación a objetivos.

(dispongo de carnet de conducir)



EXPERIENCIA PROFESIONAL

- **ACCOUNT MANAGER** / Octubre 2019 - ACTUALIDAD
En **SALESLAND**: Creación y gestión de una cartera de clientes, diseñando el mensaje y las herramientas de marketing apropiadas para el éxito del proyecto.
- **PERSONAL FINANCE COACH** / Mayo 2017 - ACTUALIDAD
En **OVB Allfinanz España SA**: Analizar los objetivos económicos de una persona o empresa y plasmarlos en la mejor estrategia personalizada de planificación financiera.
- **DIRECTOR COMERCIAL Y DE MARKETING** / 2004 - Abril 2017
En **FOAP SA**: Gestión del equipo de ventas interno/externo, diseño y gestión de la política de imagen/comunicación, elaboración de programas retribución variable, ...
- **DIRECTOR EXPOSICIÓN CERÁMICAS** / 2001 - 2004
En **FOAP SA**: Dirección general del departamento: ventas, compras, recursos humanos, finanzas, marketing, grandes cuentas, renovación imagen, ...
- **ADJUNTO A GERENCIA** / 1999 - 2001
En **FOAP SA**: Colaboración en la toma de decisiones, selección recursos humanos, planes de viabilidad, presupuestos anuales, sinergias interdepartamentales, ...
- **TRAINING** / 1996 - 1999
En **FOAP SA**: Etapa formativa y de conocimiento de la empresa, en rotación por los distintos departamentos: administración, contabilidad, ventas, compras, recursos humanos, marketing, logística, prescripción externa, atención al público, ...



HABILIDADES PERSONALES

- | | | | |
|--------------------------|-------------|---------------------------------|-------------|
| ● CATALÀ (nativo) | <div></div> | ● FLUIDEZ ORAL/ESCRITA | <div></div> |
| ● ESPAÑOL | <div></div> | ● CAPACIDAD COMUNICATIVA | <div></div> |
| ● ENGLISH | <div></div> | ● TRABAJO EN EQUIPO | <div></div> |
| ● INFORMÁTICA | <div></div> | ● AUTONOMÍA PERSONAL | <div></div> |



FORMACIÓN

- **ASESORAMIENTO FINANCIERO** / 2017 - ACTUALIDAD
OVB Allfinanz BCN6: Soluciones de ahorro, seguros, inversiones, ... pero sobretodo transmisión de confianza, habilidades comunicativas y empatía.
- **MÁSTER EN MARKETING** / 2000 - 2001
Institut Català de Tecnologia (Universitat Politècnica de Catalunya): Máster de 1 año en Marketing, especialmente orientado a la Distribución Comercial.
- **LICENCIATURA EN ADE** / 1991 - 1996
Universitat Autònoma de Barcelona: Licenciatura de Económicas, especialidad de Administración y Dirección de Empresas.
- **CURSOS INTENSIVOS** / 1996 - ACTUALIDAD
Dirección de empresas, ventas, compras, finanzas, gestión en tiempos de crisis, recursos humanos, marketing emocional, lenguaje corporal, merchandising, ...