

ALEJANDRO A.

A Coruña,

Fecha Nacimiento: 21/09/1979

Resumen Profesional

Aptitudes

Proactivo.

Rápido aprendizaje.

Acostumbrado a trabajar por objetivos.

Responsable y resolutivo.

Habilidades comunicativas.

Capacidad para trabajar en equipo.

Habilidades organizativas.

Experiencia

Comercial Autónomo

DILANFER NOROESTE S.L — A Coruña, Galicia

Mar 2017— Actual

Propietario Autónomo.

Empresa dedicada a la Compra/Venta de vehiculos a motor.

Importacion/exportacion ,Gestion de ventas bajo pedido ,etc...

Responsable ventas V.O

Mar 2014— Mar 2017

MERENAUTO S.L (Concesionario oficial Volvo). — Oleiros, A Coruña

Responsable del departamento de V.O (Vehículos de ocasión),

Gestión de Compra, venta y tasación de todo el stock Matriculado del concesionario tanto km o, seminuevo y usado.

Responsable ventas V.O

Dic 2009— Mar 2014

BREOGAN MOTOR S.L. - V.O. | Toyota Ocasión — A Coruña, Galicia

Responsable de Ventas V.O del grupo Gestionando y Coordinando Compras, Ventas,

Stock,Equipos humanos y Tasaciones de todo el grupo en Galicia 5 delegaciones.

TOYOTA

LEXUS

SUBARU

SAAB

PORSCHE.

COMERCIAL VENTAS V.O

Ene 2007— Dic 2009

ARROJO (AUDI) — Oleiros, A Coruña

-Asesor de post.venta gestionando la recepcion de taller y atencion al publico.

-Comercial ventas de vehiculos usados en exposicion.

Ene 2005—Ene 2007

ASESOR POST.VENTA

Automóviles Louzao (Mercedes Benz) — Perillo, Galicia

Asesor clientes post.venta. Atención a clientes de taller.

Gestión de presupuestos y garantías.

Ene 1999—Ene 2002

ASESOR POST.VENTA

Opel Motor — A Coruña, Galicia

Asesor servicio Post.venta.

Atención a clientes de taller, gestión de presupuestos y garantías.

Formación Académica

FORMACION PROFESIONAL GRADO 2 (Eletromecanica de vehiculos)

Jun 1998

INSTITUTO POLITECNICO DIEGO DELICADO MARAÑON — A Coruña, Galicia