



FRANCISCO JAVIER

KEY ACCOUNT MANAGER



Molina de Segura

Más información

- Carné de conducir.
- Vehículo propio.
- Disponibilidad total.

Idiomas

Castellano
Nativo.

Inglés:
Nivel intermedio B1-B2.

Habilidades

Buena comunicación
Gestión de grandes cuentas
Resolución de problemas
Dominio del paquete Office
Espíritu comercial
Agilidad con los resultados

Sobre mí

Con sólida experiencia en la gestión y desarrollo de cuentas estratégicas, enfocado en el logro de objetivos comerciales y la construcción de relaciones a largo plazo con clientes clave. Experto en identificar oportunidades de negocio, diseñar estrategias de venta personalizadas para garantizar la satisfacción del cliente y el crecimiento sostenido de la cuenta.

Experiencia laboral

TECNOLOGIAS Y REDES INNOVAS.L | Octubre 2016 - Actualidad
Empresa de telecomunicaciones e infraestructura IT

- Gestión y fidelización de clientes estratégicos..
- Definición de estrategias a seguir.
- Negociación y cierre de acuerdos comerciales de alto impacto.
- Control de los resultados de las acciones.

Asesor Empresas Telefonica-Movistar | Noviembre 2011- Junio 2016

- Gestion de captacion y fidelizacion de clientes.
- Creación e implementación de planes de negocio personalizados.
- Elaboración de propuestas comerciales.

Gestor de cuentas Yudigar Levante | Junio 2007 - Abril 2011

- Gestion de captacion y fidelizacion de clientes
- Diseños de proyectos acorde las necesidades cliente.
- Elaboración de propuestas comerciales.

Datos académicos

Universidad de Murcia
Grado Administracion y Direccion de Empresas | 2023-Actual

IES Los Albares
Grado Superior Comercio Internacional | 2021-2023