

- **INFORME DEL CANDIDATO:**

ID 48952
Ramón Blanco

- **EDAD:**

40 años

- **INFORME DE LA ENTREVISTA :**

Aporta un nivel académico medio. Ramón cursó hasta Bachillerato además de una Formación de Grado Medio en Administración y Finanzas. Actualmente se encuentra cursando un Ciclo Superior de gestión de Ventas y Espacios Comerciales.

Pese a no contar con una formación académica alta, su carrera en el mundo de la distribución, le ha situado con un perfil más que válido para asumir este tipo de posiciones. Serio en carácter pero de ideas claras y gran seguridad en sí mismo. Comenzó en el ámbito de las ventas dentro del sector servicios hasta su vinculación con Bacardi a través de Winche, a partir de este momento ha sido fiel a la marca como Sales Representative hasta el momento.

Estamos por tanto ante un candidato sin apenas cambios curriculares y con una trayectoria estable y de alta implicación con su marca.

A nivel competencial, destacamos las siguientes:

- Análisis y planificación: estamos ante un candidato con gran visión de negocio y capacidad de análisis. Inteligente y muy metódico, considerando fundamental la organización y buena planificación para que se consigan los resultados.
- Orientación a resultados: altamente motivado por lograr los mejores resultados. Ambicioso y con tendencia al éxito como demostró en su momento siendo seleccionado desde Winche y dando el paso directamente con la marca. Implicado, responsable y acostumbrado a trabajar bajo presión.
- Liderazgo: su gestión de equipos es indirecta, liderando al equipo de preventas de los mayoristas que gestiona. Su estilo en este sentido es claro, racional y pragmático, se

basa en la empatía y en la identificación con el equipo y con sus valores. Apoya y acompaña.

- Proactividad: le gusta ser partícipe de los proyectos e implicarse en los mismos. Activo, dinámico y con ideas que mejoren procedimientos.

A nivel personal vemos una persona de carácter serio y formal, responsable y de ideas claras, con alta capacidad de trabajo e implicación en su desarrollo profesional.

- **REFERENCIAS:**

- No podemos solicitar al trabajar en su compañía desde el año 2007

- **SALARIO ACTUAL:**

Actualmente percibe 30000fb/a más 30% en variable.

- **EXPECTATIVAS SALARIALES:**

Sus expectativas económicas se ubican a partir de 38-40.000fb/a más variable.

- **PROYECTO OSBORNE:** (porque le interesa el proyecto)

Considera que continuaría formando parte de una Multinacional de alto prestigio, dentro del TOP8 Nacional. Conoce las marcas y se siente identificado con las mismas; todo ello unido además a poder dar un salto profesional en su carrera y asumir una jefatura de ventas y liderazgo de equipos.