



CURRICULUM VITAE

Juan Alberto O.

36 años

Objetivo y habilidades

Formar parte de su plantilla y de su proyecto. Me gusta el trabajo comercial, tengo experiencia con marcas potentes del sector, conozco el mercado hostelero balear y me defiendo bien en mi trabajo.

Experiencia profesional

Comercial delegado de bodega: Marz 2017/ Febr 2018: Aldonza Gourmet

Bodega de Castilla la Mancha. Empresa familiar de importante trayectoria internacional. El puesto como Delegado de Aldonza Gourmet en Baleares y Andalucía me ha permitido conocer nuevos mercados y ampliar mis conocimientos comerciales.

Comercial: May 2015 / Marzo 2017: Comercial Bordoy

Empresa de distribución de bebidas de marcas líderes en el mercado. Mi desempeño profesional consiste en dar a nuestros clientes un trato personalizado y físico, ofreciendo siempre soluciones, al tiempo que amplió cartera de nuevos clientes gracias al trabajo y esfuerzo diario.

Camarero: May 2014 / Mar 2015: Gaucho

Restaurante Asado Argentino en el centro de Londres (Liverpool Street). Mi función en este trabajo consistió en servir comida, vino, postres, etc, intentando que el cliente siempre se sienta lo más cómodo posible, sin importunarle. Fue el nivel alto de inglés el que me permitió finalmente tener este trabajo de cara al cliente en el distrito financiero de Londres.

Ayudante de Camarero: Sep 2013 / May 2014: Paisan

Restaurante italiano en el centro de Londres (Farringdon) dedicado a la vieja cocina italiana. Mi función en inicio era la de ayudante de cocina, pasando a ser ayudante de camarero posteriormente, al ir mejorando mi nivel de inglés.

Comercial: May 2010 / Abri 2011: Würth es

Multinacional alemana dedicada a la venta de material de construcción, restauración y agrícola entre otros. La metodología de trabajo se basaba en una cartera fija de clientes a los que había que visitar semanalmente dándoles el mejor servicio posible, ajustándome siempre a sus necesidades y exigencias. Siempre intentando sacar el mejor pedido posible.

Comercial: Oct 2009 / Abr 2010: FilterQueen

Empresa dedicada la venta de aspiradoras con una patente de un filtro revolucionario que retiene el 90% de la contaminación de la vivienda, entre las cuales están polvo, ácaros, etc. Mi función era la de presentar el producto, enseñarle las multitud de beneficios de tener uno en casa para su salud, ahorro de tiempo etc.

Comercial: Feb 2009/ Ago 2009: Auper

Empresa dedicada a la venta de enciclopedias con un obsequio de regalo. Las visitas solían ser con visitas concertadas por unos compañeros que montaban estantes en grandes centros comerciales como Alcampo, Carrefour, etc. Mi función era la de presentar el producto al cliente.

Idiomas	Español	Catalán	Inglés
Nivel Marco Común Europeo	C1	C1	B1
Comprensión	Nativo	Nativo	Alto
Habla	Nativo	Nativo	Alto
Lectura	Nativo	Nativo	Alto

Formación

- Graduado Escolar ESO (Sant Bonavetura 2000)
- Carnet de conducir B1