

ID-6104 LUIS

Arroyomolinos 28939 Madrid

EXPERIENCIA LABORAL:

- **Trabajo en KONE(desde Enero 2020 a actualidad):**

- KAM segmento residencial Nacional:

Con las siguientes funciones:

Cerrar acuerdo marcos con grandes promotores a nivel nacional.

Gestión comercial de clientes estratégicos del sector residencial.

Colobación con arquitectos e ingenieria para prescripción en proyecto.

Gestión de obras, a nivel comercial.

Responsable comercial de nuevo producto para sector residencial

- Asesor Comercial de nuevas instalaciones Madrid :

Con las siguientes funciones:

Colaboración con arquitectos e ingenierías para la realización de estudios de transporte vertical,

Gestión comercial de clientes estratégicos.

Gestión integral de venta, desde la primera solución técnico-comercial, seguimiento, cierre, conversión a mantenimiento y cobro de la misma.

Gestión y ampliación de cartera de cliente.

- **Trabajo en Orona (desde septiembre del 2017 a Enero 2020):**

- Técnico Comercial de nuevas instalaciones y rehabilitaciones. Con las siguientes funciones:

Colaboración con arquitectos e ingenierías para la realización de estudios de transporte vertical,

Gestión comercial de clientes estratégicos.

Gestión integral de venta, desde la primera solución técnico-comercial, seguimiento, cierre, conversión a mantenimiento y cobro de la misma.

Gestión y ampliación de cartera de cliente.

- **Trabajó en Emun Elevación (desde Octubre 2016 a Agosto 2017):**

- Director Comercial:

- Gestión de equipo comercial y estrategia de departamento.

- Gestión comercial de clientes estratégicos.

- **Trabajo en Ibertes grupo Ibergruas (desde Febrero 2015 a Octubre 2016):**

- Director comercial:

- Gestión de equipo comercial y estrategia de departamento.

- Gestión comercial de clientes estratégicos.

- **Trabajo KONE Elevadores (desde Mayo del 2006 hasta febrero 2015):**

- Técnico Comercial de nuevas instalaciones y rehabilitaciones desde Abril del 2007. Con funciones como la colaboración con arquitectos e ingenierías para la realización de estudios de transporte vertical, gestión comercial de clientes estratégicos, gestión integral de venta, desde la primera solución técnico-comercial, seguimiento, cierre, conversión a mantenimiento y cobro de la misma. Gestión y ampliación de cartera de cliente.

- Técnico Comercial de post-ventas desde Mayo del 2006 hasta Marzo del 2007. Gestionando la cartera de ascensores en el manteniendo, reparaciones, modernizaciones y sustituciones, en la zona de Madrid Sur-Este.

- **Trabajos en Fastway Courier Madrid:**

- Gerente Comercial desde Octubre del 2005 hasta Mayo 2006, aumentando las responsabilidades que tenía anteriormente con la gestión de las ventas de 6 comerciales que estaban bajo mi supervisión y de los que era responsable de sus ventas, objetivos y su formación dentro de la empresa.

- Delegado Comercial desde Julio del 2003 a Septiembre 2005. Formalizando ventas a nivel regional, captando clientes nuevos y realizando el seguimiento constante de la evolución del cliente con el producto.

FORMACIÓN ACADEMICA:

- Ciclo de grado Superior de Técnico en Gestión Comercial y Marketing (2000), cursado en el “I.E.S. Arquitecto Peridis” en Leganés, con los módulos siguientes:
Marketing en el punto de venta, Logística, Políticas de Marketing, Investigación de mercado, Gestión comercial.
- Curso de creación de empresas en el sector de la franquicia. Impartido por la asociación INCIDE. Con los siguientes módulos del curso:
Estrategias de marketing, Marketing en Internet, Gestión Informática y Comercial, Marketing en el punto de venta, Asesoramiento fiscal y jurídico, Asesoramiento económico.
- Curso para el desarrollo de una empresa convencional a una empresa franquiciadora. Impartido por La Cámara de Comercio de Madrid. 2001
- Exposición sobre el desarrollo empresarial para el desarrollo de una red franquiciadora. Impartido por Tormo y Asociados. 2001
- Título de bachillerato LOGSE (1999), “I.E.S. Isaac Albéniz” en Leganés (Madrid).

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

- Conocimientos en ofimática a nivel avanzado.
- Conocimientos informáticos a nivel usuario avanzados.
- Corel Draw 9 y programas de similares características.