



DATOS PERSONALES

Nombre: Daniel

Fecha y lugar de Nacimiento: 15.06.1971; San Sebastián (Guipúzcoa)

Dirección: Tremp - Lleida

Permiso de conducir coche y moto

FORMACION ACADEMICA

Diplomado en Empresariales

Titulación obtenida en la Facultad de Estudios Empresariales de San Sebastián (Guipúzcoa), durante los años 1994-1998, en su rama comercial.

Técnico Especialista en Marketing

Durante los años 1990-1992 en el Instituto Vasco de Nuevas Profesiones en la ciudad de San Sebastián.

IDIOMAS

- Inglés: Nivel medio oral y escrito (reciclando).
- Francés: Nivel medio oral y escrito.
- Euskera: Nivel medio-alto oral y escrito.
- Catalán: Nivel medio-alto oral y escrito (reciclando)

INFORMATICA

Conocimientos a nivel de usuario avanzado de Windows (excel, word, access,...) y ofimática.

CURSOS

- Desarrollo de Habilidades de Relación(I-II) y en particular en el departamento de Administración / 42 horas
- Ventajas comerciales en la Fiscalidad de productos financieros / 20 horas
- Calidad de los Procesos Comerciales / 14 horas
- Crédito protegido / 14 horas

EXPERIENCIA PROFESIONAL

GESTOR DE ZONA EN SCHWEPPES SUNTORY

Realizando tareas de promoción y venta de la marca Schweppes&Pepsi, prospectando el mercado, haciendo seguimiento y ampliando la cartera. Gestionando los Distribuidores de la zona, trabajando de la mano con la FFVV (acompañamiento), dirigido a alcanzar los objetivos de la cia.

En Lleida, desde julio de 2016 hasta actualidad.

ASESOR COMERCIAL EN CEDISMER

Colaboración con empresa de transporte y logística, en labores de prospección de mercado, seguimiento y ampliación de la cartera de clientes. Empresa del ámbito familiar

En Lleida, desde septiembre 2014 hasta junio 2016.

ASESOR COMERCIAL EN SUMA-ASESORAMIENTO EMPRESARIAL

Realizando labores de prospección de mercado, ampliando la cartera de clientes. Ofreciendo un servicio integral de asesoría, especializado en la búsqueda y obtención de financiación para empresas y autónomos. Preparación de visitas, presentación de servicios y presupuestos. Firma de contrato, gestionando la relación con Notario y Bancos.

En Barcelona, desde marzo 2013 hasta abril de 2014.

ASESOR COMERCIAL EN NACEX

Labores de prospección de mercado, seguimiento y ampliación de la cartera de clientes, dentro de un entorno muy competitivo. Preparación de visitas y presupuestos, presentación de los servicios de la compañía. Labor administrativa inherente al puesto. Y todo ello, enfocado a conseguir los objetivos fijados.

En Barcelona, desde septiembre de 2010 hasta febrero 2013.

ASESOR FINANCIERO EN CATALANA OCCIDENTE

Desarrollando labores de prospección y visita a pymes, ofreciendo servicios, directamente dirigidos a empresarios y gerentes a título particular, asesorando y dando un trato personalizado, ofreciendo los productos adaptados a sus necesidades. Labores administrativas inherentes al puesto.

En Barcelona, desde abril-septiembre de 2010.

COMERCIAL EN CONVERSA

Realizando labores de prospección del mercado y visitas comerciales a todo tipo de Pymes, ofreciendo los servicios de la Cia, dedicada a la protección de datos, inscribiendo a las mismas en la Agencia Nacional de Protección de Datos. Labores administrativas inherentes a la actividad.

En Barcelona, desde Noviembre del 2009 a abril del 2010.

COMERCIAL PUBLICIDAD EN GRUPO MERCAOFERTA

Desarrollando labores de prospección y venta de espacios publicitarios en internet, siendo el mercado objetivo las pymes. Realización de labores administrativas asociadas al puesto.

En Barcelona, desde mayo-octubre del 2009.

ASESOR COMERCIAL EN GREEN LOOK

Labores de importación/exportación, gestionando, manteniendo y ampliando la cartera de clientes. Negociando acuerdos de compra-venta con los mismos. Gestión de Grandes Cuentas. Cierre por suspensión de pagos.

En Barcelona, desde diciembre de 2007 hasta octubre de 2008.

GESTOR DE OPERACIONES EN VOLKSWAGEN BANK SA

Desarrollando labores de captación y análisis de operaciones de financiación, leasing y renting. Realizando tareas comerciales y administrativas, así como visitas regulares a los clientes, facilitándoles formación, apoyo técnico,... motivando y fidelizando a los mismos. Todo ello dentro de una compañía con gran implantación en el mercado automovilístico y con una fuerte competencia, englobando el grupo Volkswagen.

En Madrid desde abril del 2000 hasta septiembre del 2007.

TELEVENDEDOR/JEFE DE EQUIPO TELEMK EN ESTRATEL S.A.

Desarrollando labores de captación y seguimiento de clientes potenciales y reales (fidelización), así como labores de apoyo al equipo asignado (cierre de operaciones, motivación, argumentación...), funcionando por objetivos concretos. Todo ello dentro de un entorno muy dinámico y creativo e inmersos en el desarrollo de una campaña a nivel nacional y a medio plazo para nuestro cliente, líder nacional en publicidad e información.

En Madrid desde septiembre de 1999 hasta enero del 2000.

RESPONSABLE ADMINISTRATIVO-COMERCIAL EN OPEL ISASTI S.A.

Desempeñando labores de contabilidad, facturación, financieras y administrativas. Asimismo trabajando en permanente contacto con clientes potenciales y reales, en el asesoramiento, captación, seguimiento y servicio post-venta. En definitiva desarrollando una labor administrativo-comercial integral, con el fin último de conseguir la satisfacción del cliente, en base a unos objetivos concretos.

En Lasarte-Oria(Guipúzcoa),desde mayo de 1998 hasta abril de 1999.