

## **ID-58776 Carlos**

25/12/1989

Madrid

### **FORMACIÓN**

**Ldo en Administración y Dirección de Empresas por la Universidad de Zaragoza.  
Dirección Comercial y Ventas.**

### **EXPERIENCIA PROFESIONAL**

*Junio 2021 – Actualidad*

#### **Account Manager Inxur- Motopoliza**

Desarrollo de estrategia para mantenimiento y creación de nuevo negocio  
Preparación, presentación y cierre de ofertas comerciales

*Diciembre 2020 – Junio 2021*

#### **Inside Sales Endesa Pymes**

Prospección de nuevos clientes.  
Preparación y presentación de ofertas.  
Venta cruzada.

*Septiembre 2019- Diciembre 2020.*

#### **Account Manager – QLIP**

Business Development /Ventas (Perfil Hunter)

Desarrollo de negocio  
Visitas Comerciales / Presentación plataforma, análisis de necesidades y cierre de acuerdos comerciales.  
Seguimiento y expansión de oportunidades de negocio.  
Reporting comercial a CEO (preparación y modificación)

*Abril 2017 - agosto 2019*

#### **Account Manager – EDUCATION FIRST**

Business Development /Ventas (Perfil Hunter)

Desarrollo de negocio.  
Elaboración de propuestas comerciales, seguimiento y cierre de ventas.

*Marzo 2015- marzo 2017*

#### **Telemarketing Ventas/Atención al Cliente - EMERGIA**

Proyecto BANCO POPULAR-e: Atención al cliente y Venta cruzada.

**IDIOMAS:** Inglés (Nivel Avanzado/Conversación) Experiencia profesional en el Exterior.

*2013/2014. Pret a manger London. Member Staff.*

### **OTROS DATOS DE INTERES:**

- CRM (Salesforce, Otros CRM adaptados o personalizados).
- Paquete Office (Excel, PowerPoint)
- Vehículo propio y disponibilidad de movilidad geográfica