

JAVIER

Nacido en Madrid el 3 de diciembre de 1973

Profesional del área de Gestión de Negocio a nivel internacional. Con amplia experiencia en departamentos Comercial y Marketing, con alto nivel de inglés y con experiencia durante los últimos 10 años en la gestión estratégica del negocio y, con anterioridad, 15 años como **gestor de grandes cuentas nacionales** desarrollando mi carrera profesional en grandes multinacionales. Con un enfoque estratégico en la expansión global liderando iniciativas de expansión en mercados emergentes y desarrollados.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

HENGSTENBERG GmbH & co. KG

ene.2017-actual

Area Manager Iberia & Sudamérica

- **Responsable** de la gestión y estrategia del negocio para España, Portugal, Francia y Sudamérica.
 - **Desarrollo** del negocio en todos los canales: retail, tradicional y food service para las diferentes categorías de la compañía.
 - **Definición** de la estrategia comercial, marketing, trade marketing, logística y financiera dentro del área.
 - **Coordinación** de un equipo comercial, administrativo y marketing en España y Alemania.
-

LOTUS BAKERIES Ibérica

jun. 2012-dic. 2016

Sales Manager Retail

- **Responsable** de un equipo de 4 RAM y 2 KAM que gestionan las principales cuentas nacionales y regionales.
 - **Gestión directa de las cuentas Carrefour y Alcampo.**
 - Desarrollo de la estrategia nacional para el canal de Retail: participando y gestionando con mi equipo la negociación de plantillas, planes promocionales, surtidos, acciones en el punto de venta, control del P&L, etc.
 - Desarrollo y planificación junto con el departamento de Trade Marketing acciones en el punto de venta como expositores, material punto de venta, etc.
-

MONDELEZ INTERNACIONAL ESPAÑA, S.A.

nov. 2008-may. 2012

National Key Account Manager (gestionando 30M € de facturación).

- Responsable de la gestión del **Grupo Eroski y El Corte Ingles** en las **categorías de quesos, postres, café y salsas.**
 - Desarrollo promocional y de surtido, negociación de plantilla anual y precios netos, control financiero del P&L, proyectos específicos en cada cliente (Gestión por Categorías) y cualquier tema relacionado con la gestión de los clientes.
-

RED BULL ESPAÑA, S.A.**dic. 2006-oct. 2008****National Key Account Manager** (gestionando 25M € de facturación).

- **Responsable de grandes cuentas nacionales:** Carrefour, El Corte Inglés, Makro, Consum, Euromadi, Schlecker.
 - **Gestión** estratégica de los **canales modernos** (Hipermercados, Supermercados, Cash & Carrie, Centrales de Compras).
-

COLGATE-PALMOLIVE ESPAÑA, S.A.**sept. 2002-nov. 2006****National Key Account Manager** (gestionando 22M € de facturación lo que suponía un 25% de la compañía).

- Responsable de la gestión del **Grupo Carrefour** (Carrefour y DIA) de **todos los productos** de la compañía (Colgate, NB Palmolive, Ajax, Cristasol, Xanpa, etc.) en sus diferentes categorías.
 - **Líder** en el **proyecto** de **Masa de Margen y Gestión por Categorías** en los hipers Carrefour.
-

ELECTROLUX HOME PRODUCTS, S.A.**oct. 1999-abril 2002****Regional Key Account Manager.**

- Gestión de una cartera de clientes formada por grandes superficies en la provincia de Madrid (**Alcampo, Carrefour, Eroski, Leroy Merlin, etc.**) comercializando las marcas **Zanussi, Corberó, AEG y Electrolux**.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- **MBA, especialidad en Comercio Exterior** por el **Instituto de Empresa de Madrid** (1999).
- **Master en Dirección de Marketing** en el Instituto de Directivos de Empresa **IDE-CESEM** de Madrid (febrero 2000-febrero 2001).
- **Licenciado en Derecho** por la **Universidad Autónoma de Madrid** (1997).

IDIOMAS

Inglés: nivel **alto**, cuatro meses (**de mayo a agosto 2002**) en **Toronto (Canadá)** realizando un curso intensivo **One to One** (600 horas) y meses de verano durante los años de colegio en Londres. Utilizado de manera diaria en el trabajo para reportes internacionales, presentaciones internas y reuniones internacionales.

Francés: nivel **medio**, cuatro años en el Instituto Francés de Madrid (1990-1994).