

- **INFORME DEL CANDIDATO:**

ID 50389  
Ignacio Arbeloa

- **EDAD:**

27 años

- **INFORME DE LA ENTREVISTA :**

Nacho aporta una forma formación académica media-alta. Estudió en primera instancia una Formación de Grado Medio y posteriormente, se especializó en una Formación de Técnico Superior en Construcciones Metálicas.

Su experiencia laboral inicial tuvo lugar precisamente desde un punto de vista técnico como Operario en Pamplona. A su regreso a Valencia, descubre gracias a la marca Joselito, su vocación comercial y pasión por el sector, lo que le lleva a desarrollarse en este ámbito.

Ha realizado funciones comerciales y también como cortador de jamón profesional, lo que le lleva a dominar el conocimiento de producto y tener ciertas tablas para continuar su desarrollo en el ámbito de las ventas.

Estamos ante un candidato joven y de potencial, con falta de experiencia pero sí con las competencias para desarrollar el trabajo con éxito.

A nivel competencial, destacamos las siguientes:

- **Orientación hacia el cliente:** candidato que destaca principalmente por esta competencia. Cuenta con gran vocación de servicio y trato afable y confiable. Se muestra cercano y adaptable con su interlocutor, transmitiendo la información de manera clara pero buscando el beneficio mutuo.

- **Planificación:** se trata de una persona que otorga gran importancia al orden y metodología en el trabajo. Establece idealmente una planificación semanal que le permita estudiar previamente al cliente para realizar la visita de la manera más exitosa posible.

- **Estabilidad emocional:** candidato de alto compromiso e implicación con la marca con la que se compromete. Estable laboral y emocionalmente, con alto sentido de la responsabilidad y coherente en respuestas.

- **Habilidades interpersonales:** candidato dinámico, sociable y con don de gentes. Cuenta con buena capacidad de comunicación, que le permite generar buenas relaciones sociales y personales, también con compañeros y responsables.

A nivel personal vemos una persona con seguridad en sí misma pese a su edad, resolutivo, dinámico y con ilusión y ganas.

- **REFERENCIAS:**

Contactamos con el Representante comercial de la marca Joselito. Nos confirma fechas y puesto. Le define como un trabajador excelente. Comercial responsable, buen carácter, con mucha empatía, muy buen trato con el cliente. Persona muy válida, con mucha proyección y preparación para afrontar grandes retos. Sin dudar le recomendaría.

- **SALARIO ACTUAL:**

Actualmente trabaja a través de una empresa externa en proyectos eventuales.

- **EXPECTATIVAS SALARIALES:**

Sus expectativas salariales se ubican entre 20000 y 25000 fb/a más variable.

- **PROYECTO OSBORNE: ( porque le interesa el proyecto)**

Candidato que se ha especializado en el sector gracias a su experiencia en Joselito. Transmite su ilusión y motivación hacia la casa, al considerarla como la mejor marca de Jamón, donde se sentiría un afortunado como su representante. Afirma haberse formado y especializado al respecto, lo que le llevará a ser un buen embajador de la marca desde el punto de vista comercial y también técnico.