



IDIOMAS

- Inglés avanzado (C1)
- Español nativo

FORMACIÓN ACADÉMICA

- Diplomatura en Ciencias Empresariales. Universidad San Pablo CEU (2009)
- Licenciatura en Administración de Empresas, Universidad Complutense de Madrid (2014)
- Máster en Dirección Comercial y Gestión de ventas, EAE Business School (2019)

APTITUDES

- Gestión comercial
- Desarrollo de negocio
- Venta consultiva
- Generar relaciones de confianza
- CRM (Salesforce, Dynamics)
- Marketing
- Adaptación al cambio
- Orientación a resultados

CONTACTO

- +34 600 445 227
- javier.cervera21@gmail.com
- [linkedin.com/in/javercervera21](https://www.linkedin.com/in/javercervera21)

JAVIER CERVERA ABRIL

Comercial con más de 12 años de experiencia en desarrollo de negocio y gestión de cartera de clientes de diversos sectores. Soy un apasionado del mundo comercial, y me caracterizo por ser una persona positiva, constante y trabajadora, siempre en busca de superar los objetivos marcados.

EXPERIENCIA



ILUNION - Key Account Manager (2024 - Actualmente)

Encargado del presupuesto nacional del sector industrial

- 40M€ de presupuesto
- Captación y gestión clientes estratégicos
- Gestión y coordinación con los comerciales de zona



DINERS CLUB - Key Account Manager (2023 - 2024)

Desarrollo de Negocio y Gestión de cartera comercial.

- 30M€ de pipeline generado
- 22% crecimiento cartera
- Apertura nueva línea de oportunidades



ESADE - Sales Executive (2021 - 2023)

Captación, gestión de leads, prospección, oportunidades, propuestas. B2C y B2B2C.

- Consecución de objetivos superior al 100%
- Trabajo conjunto entre departamentos
- Programa de referrals



EDENRED - Account Manager (2018 - 2021)

Desarrollo de Negocio y Gestión de cartera comercial.

- Gestión cartera 15M€
- Consecución de objetivos superior al 100%
- Acciones de cross-selling con partners y clientes



FI GROUP - Account Manager (2016 - 2018)

Desarrollo de Negocio y Gestión de cartera comercial.

- Mejor account manager de primer año
- 98% de consecución de objetivos



ROSSELLIMAC - Account Manager (2014 - 2016)

Desarrollo de Negocio y Gestión de cartera comercial.

- Más de 3.500 iPads implementados
- 25% de nuevos clientes en mi primer año

OTRA EXPERIENCIA (2005 - 2014)

