
SABINA A.

Resumen profesional

Experta en Intermediación, compraventa y recuperación bancaria de inmuebles. Habilidades en transacciones inmobiliarias. Experiencia en cierre de ventas al igual que en información económica para la venta.

Formación

Administrativo : administración, 1996

Universidad La Florida - valencia

diseño y delineación : diseño, 1997

Barreira - valencia

Historial laboral

Asesora Inmobiliaria

Enero 2019 - Enero 2020

Equilibrio Urbano s.lvalen - valencia

- Recopilación de información sobre las propiedades, evaluación de su valor de mercado y preparación de informes.

Agente inmobiliario especializado en compraventa

Octubre 2016 - Marzo 2018

Solvía s.a - valencia

- Asistencia a los propietarios y compradores antes de finalizar la operación.
- Organización y realización de visitas a las propiedades.
- Experiencia en el uso de sistemas de CRM inmobiliarios.
- Experiencia en ferias inmobiliarias y eventos del sector.
- Negociación entre compradores y vendedores, y cierre de operaciones.

Junio 2014 - Julio 2016

SFI Consulting s.l - valencia

Responsable de ventas en promoción de viviendas. Colaborando con las constructoras líderes en la comunidad valenciana.

Representante de ventas

Febrero 2008 - Febrero 2010

Legendario s.l - Baleares

- Cumplimiento de los objetivos de ventas anuales fijados por la empresa.
- Maximización de las ventas dentro de las reaciones asianadas e identificación de perfiles de clientes.

Agente inmobiliario

Octubre 2002 - Diciembre 2007

A Q Asesores s.l - valencia

- Preparación y organización de visitas con clientes a diferentes inmuebles.
- Asesoramiento a clientes durante el proceso de negociación y venta.
- Captación y valoración de inmuebles para su posterior venta.
- Difusión de la oferta a través de la redes sociales y otros portales inmobiliarios.
- Identificación de oportunidades inmobiliarias.
- Experiencia en ferias inmobiliarias y eventos del sector.
- Gestión y supervisión de las acciones publicitarias de los inmuebles.
- Recopilación de información sobre las propiedades, evaluación de su valor de mercado y preparación de informes.

- Negociación entre compradores y vendedores, y cierre de operaciones.
- Asesoramiento a posibles compradores sobre trámites y cuestiones relacionadas con créditos hipotecarios.

Intermediaria en operaciones de compraventa

Septiembre 1999 - Septiembre 2002

Hogar Urbano s.l - valencia

- Actuación como persona intermediaria en la negociación entre compradores y vendedores.
- A cargo de llevar registros de transacciones financieras.

Intermediaria en operaciones de compraventa

Enero 1997 - Junio 1998

Servicasa s.l - valencia

- Actuación como persona intermediaria en la negociación entre compradores y vendedores.

Intermediaria comercial

Mayo 1994 - Diciembre 1996

Tecnocasa - valencia

- Actuación como persona intermediaria en la negociación entre compradores y vendedores.

Aptitudes

- Conocimientos sobre el mercado inmobiliario
- Habilidades de comunicación
- Preparación de documentos legales
- Orientación para la venta de viviendas
- Inversión
- Aptitudes de negociación