



ID-60339 DAVID

Asesor Comercial B2B

PERFIL

Me considero una persona positiva y dinámica, con ganas de aprender cosas nuevas cada día y comprometida con mi trabajo. Siempre intento hacer las cosas de la mejor manera posible y es por eso que le dedico el tiempo que sea necesario a mi cliente. Intento aprender a escuchar y detectar sus necesidades, con la finalidad de poder prestarle un buen servicio y ofrecerle el producto que realmente necesitan.

Llevo más de 7 años en el sector de la automoción, estoy orgulloso y feliz de poder desarrollar mi actividad laboral en uno de los sectores más competitivos que existe.

CONTACTO

TELÉFONO:

CORREO ELECTRÓNICO:

DIRECCIÓN

Terrassa
(BARCELONA)

IDIOMAS

Castellano - Nativo
Catalán - Nativo
Inglés – Medio oral/escrito

EDUCACIÓN

IES MONTSERRAT ROIG

2011 - 2012

Técnico Superior en Gestión Comercial y Marketing

Sagrado Corazón de Jesús

2009 - 2011

Bachillerato

EXPERIENCIA LABORAL

RENAULT RETAIL GROUP / RNO BYMYCAR BARCELONA S.L. (Asesor comercial B2B)

julio 2016 - actualidad

Las principales funciones que realizo en la empresa son:

- Prospección y captación de nuevos clientes.
- Venta de vehículos y servicios asociados, enfocado al canal PYME, pero también a particular.
- Detección de necesidades, gestión y negociación, acompañando al cliente en todo el proceso comercial.
- Seguimiento y fidelización del CRM.

JORFASA TRUCKS, S.L. (Administrativo)

mayo 2014 – abril 2016

Atención al teléfono y contacto directo con el cliente, realización de actividades administrativas y contables, recepción de vehículos abriendo hojas de entrada al taller solicitando los recambios adecuados a los proveedores.

APTITUDES

Soy una persona muy trabajadora, organizada, resolutiva y sobre todo destacaría la facilidad que tengo para tratar con el cliente. Me gusta trabajar en equipo y crear un buen ambiente laboral. Estoy acostumbrado a trabajar bajo presión, siempre enfocado a la consecución de mis objetivos.