



ID-65006 Alberto

Sales Manager

10/07/1992

Sobre mí

Persona proactiva, trabajadora y eficiente a la hora de desempeñar tareas en el ámbito laboral. Grandes dotes de liderazgo y trabajo en equipo. Inconformista.

Contacto



MADRID

Más información

- Carnet de conducir.
- Acostumbrado a trabajar de manera autónoma.
- Trabajo diario con plataformas CRM y herramientas de control de KPIs.
- Experto en elaboración de Business Plan.

Experiencia laboral

Regional Sales Manager en FELDER KG.

Marzo 2018 - Actualidad

- Responsable comercial región centro de España, coordinando un equipo de 6 personas.
- Desarrollo y seguimiento de cartera de mas de mil clientes por comercial.
- Formación de equipo comercial, control de KPIs y desarrollo de Business Plan.
- Gestión y definición de objetivos, formación comercial y técnica.
- Asesoramiento personalizado al cliente y resolución de problemas.

Coordinador Comercial en Grupo UP Spain

Diciembre 2017 - Marzo 2018

- Negociación con empresas no colaboradoras para venta de productos de retribución flexible B2B.
- Seguimiento Postventa.
- Desarrollo y ampliación de cartera.

Gestor Comercial Financiero en DCredit

Diciembre 2015 - Diciembre de 2017

- Cierre de acuerdos con Gerentes de Grupos Inmobiliarios.
- Negociaciones con Directores de entidades bancarias.
- Control y supervisión de ventas del equipo, seguimiento y soporte para cierre de operaciones.

Datos académicos

Máster Dirección Comercial y Gestión de Ventas

UNIR | 2019 - 2020

Grado en Derecho

Universidad Complutense de Madrid | 2012 - 2016

Otros Cursos

- Curso de Ventas de actitud Pro | 2019
- Curso de Emotional Sales Training | 2018

Habilidades

Buena comunicación Gestión de grandes carteras Resolución de problemas Dominio del paquete Office Espíritu comercial Agilidad con los resultados

Idiomas

Castellano

Nativo.

Inglés:

B1