



INFORMACIÓN PERSONAL

Fecha de nacimiento: 18 de abril de 1988

Lugar de residencia: Alcorcón, Madrid

Nacionalidad: española

FORMACIÓN ACADÉMICA

09/2009 - 07/2011: Licenciatura en Investigación y técnicas de mercado. U. Rey Juan Carlos. Madrid.

09/2006 - 09/2009: Diplomatura en Ciencias Empresariales. Universidad Carlos III. Madrid.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Curso de Técnicas de Venta impartido por Victor Koppers (2017).
- Curso de Dirección Comercial impartido por la Escuela de Negocios y Dirección (2013).
- Eficacia y gestión del tiempo impartido por la Universidad Rey Juan Carlos (2011).

EXPERIENCIA PROFESIONAL

03/2018 – actualmente: Comercial externo – Dpto. Ventas en Saltoki Centro.

12/2015 – 02/2018: Comercial interno – Dpto .Ventas en Saltoki Centro.

10/2011 – 12/2015: Comercial interno – Dpto .Ventas en Sanigrif (Grupo Saint-Gobain).

05/2010 – 10/2010: Dpto. Gestión Incidencias en Telefónica Soluciones de Informática y Comunicaciones.

09/2008 – 09/2009: Atención al alumno en Dpto. Informática y Comunicaciones en Universidad Carlos III.

CONOCIMIENTOS INFORMÁTICOS

- Sistemas operativos: Windows. Nivel: experto.
- Pack Office: Excel; Word; Power Point, Project, Outlook. Nivel: avanzado.
- ERP: Infor ERP Enterprise (LN); AS400. Nivel: avanzado.
- Estadística: IBM SPSS Statgraphics. Nivel: medio.
- CRM: Microsoft Dynamics CRM. Nivel: medio.

IDIOMAS

- Castellano: competencia nativa.
- Inglés: Nivel B2.

OTROS DATOS DE INTERÉS

- Permiso de conducir B2, A2 y coche propio.
- Fuerte orientación a objetivos, capacidad de aprendizaje, habilidades comunicativas, perseverancia e implicación. Buena capacidad para la resolución de conflictos y toma de decisiones.
- Personalidad ambiciosa, con capacidad para trabajar en equipo y buena gestión del tiempo.