



58451 - Raquel J.

Edad: 43 años

Provincia: Madrid

Formacion Académica

Reglada

I.E.S MIRASIERRA

FP2-Administración (Formación Profesional Grado Superior (II))
1999 - 2002

Masters

Postgrado en Marketing Online y Estrategia Digital (EAE Business School)

Idiomas

Inglés - Conversación

Experiencia laboral

RESPONSABLE DESARROLLO DE NEGOCIO (Con experiencia comercial)

TECNICAS E IMAGEN CORPORATIVA - Key account manager - Servicios - Otros - España

Responsable Desarrollo de Negocio en TECNICAS E IMAGEN

CORPORATIVA. Ampliación cartera de clientes estratégicos, previo estudio de mercado y elaboración de estrategia comercial, contactar con las personas adecuadas para conseguir entrevista personal, elaboración de oferta personalizada según las necesidades de cada cliente a cubrir, seguimiento, negociación y cierre de pedido, supervisar la ejecución del proyecto y posteriormente la gestión de cobro.

27/10/2014 - 01/01/2021

Export Business Development Manager (Con experiencia comercial)

GRUPO EXCELSIOR - Key account manager - Otros - Comercio exterior - España

Export Business Development Manager en GRUPO EXCELSIOR. Estudios de mercado de países, mailing a posibles clientes (Distribuidores), visita con clientes

extranjeros a fábrica, presupuesto negociación y cierre de ventas, atención al cliente y seguimiento de expediciones, negociación con empresas de Transporte

05/05/2014 - 05/09/2014

TÉCNICO COMERCIAL DEPARTAMENTO PUERTAS AUTOMÁTICAS. (Con experiencia comercial)

KONE ELEVADORES, S.A. - Comercial - Otros - Otros - España

Técnico Comercial en KONE ELEVADORES, S.A. Promoción y

captación nuevos clientes, presupuestar seguimiento y cierre de pedidos, coordinación y seguimiento del proceso de los pedidos cursados, Atención al cliente y gestión de cobros. Servicio de mantenimiento, reparaciones y nuevas instalaciones.

01/10/2008 - 01/01/2013

TÉCNICO COMERCIAL EN ALGECO (Con experiencia comercial)

ALGECO CONSTRUCCIONES MODULARES, S.A. - Comercial - Construcción - Venta a constructoras y prescriptores - España

Técnico Comercial en ALGECO CONSTRUCCIONES MODULARES, S.A. Captación de nuevos clientes, presupuestar seguimiento y cierre de pedidos, atención al cliente y

gestión de cobros. Alquiler de construcciones modular.

01/04/2008 - 30/09/2008

TÉCNICO COMERCIAL (INTERNO Y EXTERNO) DELEGACIONES (Con experiencia comercial)

BESAM IBERICA, S.A. (GRUPO ASSA ABLOY) - Comercial - Construcción - Venta a constructoras y prescriptores - España

Promoción, prescripción, seguimiento, negociación y

cierre de la venta.

11/06/2002 - 31/12/2006

Otros datos de interés

- Disponibilidad para viajar
- Disponibilidad Geográfica
- Permiso de conducir
- Vehículo propio