

**55736 - Miguel C.**

Edad: 34 años

Provincia: Madrid

Formacion Académica

Reglada

Cámara Comercio Madrid - Universidad Rey Juan Carlos
Administración y dirección de empresas (Licenciatura)
2012 - 2013

Universidad Camilo José Cela
Ciencias empresariales (Licenciatura)
2003 - 2007

Idiomas

Inglés - Conversación

Experiencia laboral

Key Account Manager (Con experiencia comercial)

Reckitt Benckiser España S.L - Key account manager - Gran consumo - España
o Gestión de amplia cartera de clientes en la zona centro de España: Ahorramas, SuperSol, Cash Diplo, HiperUsera, Dealz, Costco, Grupo Lecrec, Supermercados Hiber, Establecimientos Plaza, Cadyssa-Douglas y GPD (Gestora de perfumería y droguería). Responsable directo de la cuenta de pérdidas y ganancias 18Mio€ Facturación

- Logros:

Cierre 19:

o Net Revenue Total Cartera: +4,3% ; GM%: +1,85 pts

o Incremento de la tarifa en todos los clientes por primera vez en diez años.

o Altas de Finish aditivos en Ahorramas (3 referencias) sustituidos por los de la competencia, después de 18 años de baja.

Cierre 18:

o Net Revenue Ahorramas: +4.9% ; GM%: +3,2 pts.

o Crecimiento de más de 2 puntos de cuota de mercado en el AMM en todas las marcas promocionables menos Colon. (Nielsen Cierre Dic 2018 vs AA)

o Introducción de +1.458 displays así como 6 altas y 23 I&O en Ahorramas vs 2017.

28/03/2017 - actualidad

Otros datos de interés

- Disponibilidad para viajar
- Disponibilidad Geográfica
- Permiso de conducir
- Vehículo propio